わかる！実践できる！成功する通販ビジネスに必要な勘所はこれだっ！
約8兆円規模に急成長を遂げ、2桁成長し続ける国内EC市場で成功するために。

開催日: 2013年2月19日　（火）
時間: 14:00 ～ 17:00 （開場 13:30）
参加費: 無料
定員: 30名
開催場所: 会 場 名：仙台商工会議所 4階第3小会議室
住 所：宮城県仙台市青葉区本町2-16-12 ≫地図アドレス
アクセス：
（バス）商工会議所前 下車
（地下鉄）勾当台公園駅 下車 南4番出口直ぐ前
（JR）仙台駅より徒歩約15分
お問い合わせ先: 日本事務器株式会社 東北支社（担当 細田）
[IPTEL] 050-3000-1586
[FAX] 022-264-0082
[email] hosoda_s@njc.co.jp

■ご案内

近年、通販市場は非常に伸びています。年を追うごとに成長が加速。これは百貨店、GMSをしのぐ規模。もはや「新流通チャネル」ではなく既存チャネルと共存凌駕するポジションを占めるまでになっています。更にこの伸びは今後しばらくは続くことが予想されています。少子・高齢化の進展と伴に従来通りのビジネスでは市場が縮小していくなかで、通販は販売エリアという概念から飛び出し成長の余地が残されています。ただ、誰しもが通販ビジネスで成功する訳ではありません。
これから通販ビジネスを始める方、既に始めているけれど自社の通販ビジネスの進むべき道が明瞭でない場合にも本セミナーを通して通販ビジネスのツボをつかむことが可能です。貴社の通販ビジネスを拡大・発展させる為にも是非ご来場賜りたくご案内申し上げます。

■セミナー内容

講演1 14:00 ～ 15:30

通販ビジネスを成功させるポイントとは

講師：ファン・インターネット（福博印刷株式会社） Webプロデューサー 川浪 秀之 氏

通販を事業の1つとしている企業やこれからはじめる企業に向けて、現状のトレンドや通販ビジネスモデルの基本についてご紹介いたします。
利益を出していくための運営ノウハウも提供します。

【講師紹介】

地方 EC を盛り上げるため、佐賀県特産品ネットショップを事業展開。EC
運営で培ったノウハウを活かし、現在では通販全般のコンサルティングを手がける。セミナー講師、講演も多数。地方企業の利益拡大に貢献することを使命とする。

講演2 15:40 ～ 16:20

多様化する受注形態／顧客ニーズに対応する業務システムとは

講師：日本事務器株式会社 事業推進本部 業種業務ソリューション事業推進部
全能連マネジメントコンサルタント 今井 利行

従来の電話注文からEC対応、顧客が通販企業に対する要求も多岐にわたっています。
しっかりとした顧客管理・受注支援機能・回収業務等、通販の一連の業務を少ない要員でも行える“CORE Plus NEO 通販”をご紹介致します。

ご質問・ご相談 16:20 ～ 17:00

■お申し込み
ホームページからお申し込みが可能です。
お申込フォームhttps://form.njc.co.jp/webapp/form/14798_exv_293/index.do
お申込締切：2013年2月15日 （金）

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com