食品業向け IT営業力強化セミナー

クラウド×スマートデバイスで“攻めの営業”へ
IT営業力でチャンスロスを減らし、売り上げを伸ばす！

開催日:2013年2月14日 （木）
時間: 14:00 ～ 16:30 （開場 13:40）
参加費: 無料
定員: 20名 （事前登録制）
開催場所: 会 場 名：キヤノンシステムアンドサポート 会議室
住 所：札幌市中央区北三条西4-1-1 日本生命札幌ビル22階
アクセス：JR札幌駅より徒歩4分 札幌地下鉄南北線さっぽろ駅より徒歩1分
主催: 日本事務器株式会社
協賛: キヤノンシステムアンドサポート株式会社
お問い合わせ先: 日本事務器株式会社 北海道支社（担当 青野、荻野）
[IPTEL] 050-3000-1537 [FAX] 011-221-9005

■ご案内
昨今のGoogle
に代表されるクラウド型サービスや、スマートフォンやタブレットなどのデバイスのビジネス現場への急速な浸透により、ビジネスマンのワークスタイルが変化してきております。とりわけ1日の多くの時間を外出先で過ごす営業担当者にとって、このようなサービスやハードを利用することは、生産性や顧客満足度の観点から非常に効果が高いと考えます。

本セミナーでは、食品業界を取り巻く環境と課題を踏まえ、食品業様の営業力強化につながるクラウドサービスやスマートデバイスの活用シーンをご紹介致します。皆様のご参加を心よりお待ち申し上げます。

■セミナー内容

第一部 14:00 ～ 14:30

クラウド×スマートデバイスで実現するこれからの営業スタイル

講師：日本事務器株式会社 岩崎 彰吾（中小企業診断士・ITコーディネーター）

クラウドシステムやスマートデバイスが急速に普及している中、これらを営業現場で活用することで、収益向上やコスト削減の実現が期待できます。本セミナーでは、クラウド×スマートデバイスで実現するこれからの営業スタイルを、食品業における利用シーンを踏まえてご紹介致します。

第二部 14:30 ～ 15:30

食品業の営業現場におけるクラウド×スマートデバイス活用シーンと具体例

講師：日本事務器株式会社 松島 政臣（セールスフォース・ドットコム 認定コンサルタント）

営業マンの生産性を向上し、機会損失を無くすことで、いかに売り上げを最大化させるかという課題は、企業における共通課題でありますが、その実現方法は業界によって異なります。本セミナーではスマートデバイスを活用し、セールスフォース・ドットコム社が提供するクラウドツール「Force.com」と食品業向けパッケージ「CORE Plus NEO
食品」により実現する食品業界の営業現場における情報の具体的な例を交えてご紹介します。

第三部 15:45 ～ 16:15

食品業向け販売・生産管理システム「CORE Plus NEO 食品」のご紹介

講師：日本事務器株式会社

トレーサビリティ対応、賞味期限管理、原価管理など食品業で必要となる機能を標準装備したパッケージシステムである「CORE Plus NEO 食品」をご紹介致します。

当ホームページからお申し込みが可能です。
お申込みフォーム https://form.njc.co.jp/webapp/form/14798_exv_292/index.do
お申込締切：2013年2月13日　（水）

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com