首都圏で【業界2位】「結婚式二次会幹事代行会社」地方初進出！本場名古屋2013年本格的に参入！！

結婚式二次会幹事代行事業を行う、株式会社プラチナスタイル（本社：東京都港区、代表：平澤晃）は2012年7月
に愛知県名古屋市に「ウェディングプロデュース事業（屋号：プラチナウェディングスタイル）」および「ウェディングドレスレンタル事業（屋号：プラチナドレススタイル）」を柱とした事業所を地方初進出（初出店）致しました。

株式会社プラチナスタイルは現在結婚式二次会の幹事代行業務を行うプロデュース事業を中心に会場運営（直営店都内5店舗・横浜1店舗）／ビジュアルクリエイト事業（ウェディングに関わるDVDの制作・ウェディングフォト撮影）／ケータリング事業／パーティーコンサルタント事業／ウェディングドレスレンタル事業／ブライダル用ギフト販売事業など多岐に渡ってパーティに関わる事業を運営しております。ほぼ外注に頼らない自社運営です。その分、コストを下げて消費者に還元しております。このやり方は他社と明確な違いがあります。年間パーティ開催実績は首都圏を中心に3,500件以上。
この実績・経験・ノウハウ・知識を活かして「結婚式二次会幹事代行会社」発祥の地であり認知度の高い愛知県名古屋市に2012年7月に出店します。

補足説明として
1.「結婚式二次会幹事代行会社」とはその名の通り「新郎新婦様のご友人の代わりに幹事を行う業務を行う会社」ことです。
世の中の認知度はまだ低い「隙間産業」ですが、マーケット自体は徐々に拡大傾向にあります。

2.
なぜ新郎新婦様が「幹事代行」の依頼するのか？ネガティブ要因として「晩婚化（時間が取れない友人達）」「人間関係の希薄化（頼みづらさ）」ポジティブ要因として「招待客全員に楽しんでもらいたい」「プロに任せて盛り上げたい」など様々です。

3.
新郎新婦様が「幹事代行会社を頼むメリットは？」「どのような事をやってもらえるのか？」最大のメリットは「結婚式二次会当日までの段取りをすべて任せられる」と言う点です。サービス内容は各代行会社によって様々ですが、基本は「会場のご提案」「会場との打ち合わせ」や「トータルプランニング」「司会進行」「当日のオペレーション」など。特色として弊社では「景品の手配」「ギフトの手配」「ウェルカムボード制作」「オリジナル映像制作」「カメラマン撮影」その他「プロならではの演出」を行っております。

4.「結婚式二次会幹事代行」ってどれくらいの規模のマーケットなのか？首都圏婚姻組数年間223,565組に対して二次会実施数85,044組。うち幹事代行実施数は5,612組になります。また、愛知県婚姻組数年間45,229組に対して二次会実施数15,848組。うち幹事代行実施数は3,502組になります。

5.
「結婚式二次会幹事代行会社」ってどのくらいあるのか？首都圏では「2次会くん（株式会社メイション※スマ婚などを打ち出している企業）」を筆頭に約20社。現状、【サービス】【クオリティ】に加え【価格競争】も激化してきています。結婚式二次会幹事代行発祥の地「愛知県名古屋

市」も地元幹事代行会社3社「2次会くん」「名鈴社」「ノービック」がしのぎを削っています。

6.
「結婚式二次会幹事代行会社」ってどのように売上をあげているのか？業種はサービス業です。簡単に説明すると【会費】　【会場に支払う飲食費・会場使用料】＝【幹事代行業者サービス料】というイメージです。※もちろんサービス料には設定金額があるので単にこの公式があてはまるわけでもありません。また、ほとんどの新郎新婦様は自己負担は0円で収まっていることも事実です。販売プランなどは首都圏と同様のプランとサービス内容です。「愛知県と近隣の岐阜県・三重県で受け入れられるか？」この点は出店後の課題です。

販売目標は2013年度・年間売上1億円（施行組数500組）。愛知県での幹事代行実施数全体のシェアの14%獲得を目指しております。今後、弊社の展開としては、2015年までに各主要都市（大阪・福岡・広島・仙台・札幌）に事業所設置し、全国展開すること。その他、「結婚式二次会幹事代行」を世間に認知していただくよう努めていく所存です。

■プラチナウェディングスタイル（東海版）
http://www.platinumweddingstyle-tokai.jp/

■お問合せ先
株式会社プラチナスタイル
名古屋支社：愛知県名古屋市中村区名駅4－24－8 EME名古屋ビル4F
青山本社：東京都港区北青山2-7-26 フジビル28 B1F
名古屋支社電話番号：052-485-5761
青山本社電話番号：03-6447-1351

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com