新興国進出支援のエルエス・パートナーズ
インドでのテストマーケティングを支援 ～
インドでのビジネス成功を確固たるものに ～

新興国ビジネス進出支援コンサルティングを行う、エルエス・パートナーズ株式会社（本社：東京都新宿区／代表：松野
小百合）は、昨年度から好評を得ている、インド大手小売企業の売り場スペースを活用した、テストマーケティングサービスを、拡充します。

経済成長著しいインド、その中でも小売り大手は、旺盛な一般消費者の購買意欲にこたえるべく、順調な成長を続けています。日本製品のインドにおける信頼度は非常に高く、多くのインド人が日本ブランドへの強いあこがれを持っています。しかし現地では、日本製品は特定の商材を除いてほとんど普及していないのが現状です。昨今インドで発表された複数ブランド小売業への海外直接投資（FDI）の政府認可により、より一層世界の注目を集めるインド小売市場への日系企業の参入をお手伝いします。

そこで当社では、より多くの日本企業が未開拓市場であるインドへの進出支援として、インド大手小売企業の売り場スペースを活用した、テストマーケティングサービスを提供しています。約1週間で、ムンバイ近郊の大手小売り店舗にて販売員をたてて、実際に商品を販売します。インドでの販路拡大を目的とした、自社商品の販促・プロモーションイベントや、商品受容性測定の為のテストマーケティング用途としてご活用いただけます。

テストマーケティングとして最適な場所・方法・タイミングなどを、インド現地の経験豊富なコンサルタントの視点から設計しますので、現地インド人のニーズを正確に測ることができます。日本とは大きく異なるインド社会の慣習や環境の中で、日本企業によるサービスや製品がどのようにすれば現地で受け入れられるかを検証し、確実な成功をサポートします。

＜インド テストマーケティング概要＞
実施期間： 約1週間
実施店舗： インド経済の中心都市ムンバイ・ムンバイ近郊都市から選択
対象顧客の属性を踏まえ、場所の選定が行えます。
【実施可能店舗（一例）】
・D-Mart(ムンバイ)
・Inorbit Mall, Malad
・DN Nagar Durga Pooja Pavalion, Andheri West
・Main Trade Center Fergusan Ground, Ferguson Road Pune

＜会社概要＞
会社名 エルエス・パートナーズ株式会社
代表者 松野 小百合
設立 2009年9月
住所 〒160-0004 新宿区四谷1-18 オオノヤビル6階
電話番号 03-5919-1163
FAX番号 03-6273-1588
URL http://www.ls-partners.com/
事業内容 海外進出コンサルティング

海外市場調査 マーケティング
国内外市場における日本ブランド普及のための市場調査、コンサルティング事業
国内外市場における新規事業参入支援事業
国内外市場におけるビジネス関連の記事・書籍の執筆や出版、データベース整備事業
ビジネス・マッチング事業

代表取締役社長兼CEO 松野 小百合
生年月日 1978年10月5日
出身地 福岡県北九州市
出身校 九州大学大学院
趣味 ジョギング、料理
尊敬する人物 ネルソン・マンデラ
座右の銘 「あきらめない」

九州大学大学院を卒業後、国連国際機関、ドイツ政府系研究機関にて、途上国の平和構築やコミニティ開発等の調査やコンサルティング業務に従事。
帰国後は、外資コンサルティングファーム等にて組織人事コンサルティング、およびマーケット調査業務を経験。
2009年9月 、岡島と共にエルエス・パートナーズ株式会社を設立。

【読者からのお問い合わせ先】
エルエス・パートナーズ株式会社
03-5919-1163

【当リリースと掲載・取材に関するお問い合わせ先】
エルエス・パートナーズ株式会社
担当：原田
TEL: 03-5919-1163
FAX: 03-6273-1588
info@ls-partners.com
http://www.ls-partners.com

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com