マンツーマン感覚で講師から密度の濃い直接指導が受けられる！ロジカルシンキング、説明力を高めて、わかりやすく話す力をつけるプレゼンテーション研修

ビジネス上のコミュニケーションで重要となるのは、いかにわかりやすく話し、
伝えられるかどうか。プロのファシリテーターは、議論を見える化するために、
メンバーに対して常にわかりやすく話すことを心がけます。
わかりやすく話すには、言葉の選び方、話す順序、全体の構成、適切な長さなど、
様々な要素が必要です。しかも、相手の知識や心の状態に合わせて、どのように
話すかをアレンジしなければなりません。

今回の研修では、以下のような様々なシーンや職務において高い説明力を問われる
方を対象に、プロのファシリテーターが実践で使う説明力を身につけていただくため
のプログラムを用意しました。

・セミナー講演で上手なプレゼンテーションする
・広報などの仕事で公の場で、重要な発表をする
・難しいことを、専門外の方にわかりやすく説明する
・緊急時に、必要なことを誤解のないように正確に伝える
・クレーム対応などで、相手に配慮して、言葉を選んでこちらの主張を伝える
・議論の場で、議論の内容をわかりやすく見える化して伝える
・部下に対して自分の方針・戦略をわかりやすく伝える

【演習1】1分間映画解説
簡潔にわかりやすい説明をする力を身につける
・話の核を考える
・3つの核で話す

【演習2】　口頭だけで絵を伝えましょう
正確に伝えるための表現力を身につける
・まずはマクロ視点でとらえる
・マクロからミクロへ、大筋からディテールへ

【演習3】　仕事の内容レクチャーしましょう
相手のわかるコトバに置き換えて伝える力を身につける
・自分の当たり前を相手の当たり前と思わない
・子どもに話すときの姿勢で話す

【演習4】　絵だけで伝えましょう
わかりやすく伝えるための図解力を身につける
・位置関係に気をつける
・言葉なしで関係性がわかるようにする

【演習5】　ニュース解説風スピーチ
ロジカルに説得する力を身につける
・「事実関係」、「自分なりの分析」、「自分の主張」で話を構成する

・事実と自分の主観をはっきり区別すると説得力が増す

【演習6】　問題発生記者会見、そのときあなたは
状況に応じて話す順序を考える力を身につける
・相手のリスクを考えて話の優先順位をつける
・ロジカルに感情をコントロールする

//
■日時：2012年11月22日（木）　9：30～16：30
■会場：ちよだプラットフォームスクウェア 東京都千代田区神田錦町3－21
■定員：6名
■受講料：お一人様31,500円（税込）
■講師：株式会社ナレッジサイン 代表取締役 吉岡英幸
■問合：株式会社ナレッジサイン TEL 03-3555-6901 /E-MAIL info@k-signs.co.jp
//

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com