iPhone,iPad書籍アプリ☆音声付き電子書籍リリース記念キャンペーン☆「心動かす交渉術」が配信開始。先着5000名様限定、定価1,300円→85円の93%OFF!

株式会社メディカム（本社：東京都渋谷区）は、iPhone/iPad用電子書籍として「心動かす交渉術」を2012年9月20日(木) にAppStoreよりリリース致しました。
書籍定価1,300円より93%OFF！85円でご提供致します！音声付き電子書籍リリース記念キャンペーンとしまして、初回限定セールを行わせて頂きます！
今後も本製品同様に電子書籍アプリをリリースし、書籍ラインナップ増加予定です。

■基本データ
タイトル：心動かす交渉術
カテゴリ：ブック
リリース：2012年9月20日（木）
価格　：1,300円(先着5,000限定、特別価格85円)

購入方法：iTunes Store>App Store>ブックまたは“交渉術,心動かす,話し方,”で検索

iTunesストアリンク
http://bit.ly/PRBTQI

◆音声付き電子書籍リリース記念キャンペーン◆
先着5000名様限定、定価1,300円の93%OFF!

人間関係は、仕事・プライベート全てに生きてくる!!
様々なシーンで使えるコミュニケーションテクが詰まった至高の一冊!!

顧客リピート率95%!!
トップクラスのヘッドハンターが使う『交渉術』

そのやり方で本当に信用されますか?
あらゆるビジネスシーンで使える「どうしようかな……」を「なるほどっ!!」
に変えてゆくコミュニケーションテクのすべてが詰まった一冊

相手の心が動くメカニズムの分析から、相手をその気にさせるプレゼン術など、
相手を『心から』動かすための様々な技術を大公開。

コミュニケーションにイライラしがちなあなたにも是非、読んでもらいたい1冊です。

◆内容紹介◆

まえがき

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０１
あらゆるビジネスは人の心を動かすことで成り立つもの

・人の心を動かすことこそヘッドハンター業の要
・世の中は常に「その気」にさせ
てくれる人を求めている！
・人を動かすためには、専門性をどうアピールする？
・相手の望むとおりのことをすれば必ず「心が動く」わけではない
・相手にネガティブ思考のあるうちは無理に動かしてはいけない
・相手の頭の中が整理されると動くための準備は整ったも同じ
・相手の本心を見抜くのは何のため
・相手の目標達成をサポートする上で大事なこと
・人が動いてくれるには相手のメリットの優先が必要不可欠

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０２
相手の心が動くメカニズムを考察する

・心を動かすには情報収集と分析は必須事項
・空気を変えるためにできること
・「どうしようかな……」を「なるほど！」に変える質問術
・決断はあくまで相手に委ねるもの
・アプローチは「いきなり結論」よりも「ゆっくりジワジワ」が好ましい
・相手の感情が高まる「瞬間」を見逃さない
・「その気」になるタイミングを上手に演出する方法
・「悪い情報」より「いい情報」に目を向ける努力を

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０３
相手を「その気」にさせるプレゼンテーション術

・相手の期待値を上げるためにできること
・デキる上司が長い休暇をとる理由
・魅力あるキャラクターになる方法とは？
・自己ブランディングには「意外性」を活用するのが有効
・自己アピールは相手に合わせるよう心がける
・相手の価値観を一度受け入れるというアプローチはとても効果的
・「相性が合わない上司」を「その気」にさせる方法
・「その気」になる人が多くなれば「その気」にならない人も動くもの

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０４
相手の心を動かす思考のフレームワーク

・結局、何があなたの「信頼」に結びつくのか
・コミュニケーションはギブ＆テイクを意識する
・自分の専門性の意外な開発法
・なぜ断るべき仕事と選ぶべき仕事が存在するのか？
・「あなたしか解決できない」と相手に言われるためには
・ヘッドハンター直伝の「説得力」とは？
・トラブルは経験値を高める絶好のチャンス

・資格で人を動かすことはできないもの

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０５
あの人と仕事したい！と思わせるコミュニケーション術

・仕事のゴールをどこに設定していますか？
・仕事の「成功」と「失敗」を判別するものはなにか？
・人から信頼されるビジネスマンに共通する点とは？
・思い違いをしている相手といいコミュニケーションを図るには
・コミュニケーション上手なヘッドハンターに共通するポイント
・周囲の人たちのモチベーションの差に配慮する
・「あの人と仕事したい！」と思われるには

◆Ｃｈａｐｔｅｒ０６
一つ上をいく相手の心を動かす方法

・相手の本質的な要望が見つけられるとなにが起きる？
・再チャレンジという結果になったとしても
・どうすれば「最初の一歩」を踏み出してくれるのか
・「待つ」ことはじつはとても大切
・充電するという行為はなぜ大切なのか？
・人を心から動かしたかったら、まずは自分から

【著者情報】----------

小松俊明(こまつ・としあき)

67年東京都生まれ。慶應義塾大学法学部を卒業後、住友商事に入社。20代後半、アジアに渡り出版社を起業し、求人情報誌を創刊。帰国後、米系ヘッドバンティ-
ング会社にて外資系管理職の転職支援に従事。現在は外資系管理職の転職を支援するリクルーターズ株式会社の代表取締役を務める。人材紹介業界の業界支援、人材コンサル-
タント向けの私塾「松塾」の運営、そのほか中高年の再就職支援、新入社員や就活生向けの講演、研修など、精力的にこなしている。著書に『できる上司は定時に帰る』(あ-
さ出版)、『役に立つMBA役にたたないMBA』(阪急コミュニケーションズ)、『転職の青本』(ゴマブックス)、『人材紹介の仕事がよくわかる本』(日本実業出版社-
)などがある。

iTunesストアリンク
http://bit.ly/PRBTQI

■新着アプリ情報
・知るほど強い！リピートの法則
http://bit.ly/0890Wd

・借金で稼ぎ出す 借りた金は返すな

http://bit.ly/RLrwzO

・知らなきゃマズイ！顔でわかるカラダのSOS
http://bit.ly/PYR6fg

・不安な人ほど成功する 成功への習慣術
http://bit.ly/UDm9QX

・４０字要約で仕事はどんどんうまくいく
http://bit.ly/O2fb4x

・即効リフレッシュ！疲れがスッと取れる裏ワザ
http://bit.ly/PGyOc1

・33歳までに人生最高の幸せを手に入れるフルコース宣言
http://bit.ly/PelsIg

・社会人として最低限知っておきたい常識マナー
http://bit.ly/Lo4yX6

・『一流ホステスが教える夜のお悩み相談室 』
http://bit.ly/NyQezC

・デキる人だけ知っている、直感力向上テクニック～脳ヨガ訓練法～
http://bit.ly/MonDt8

・しわけにゃんこ
http://bit.ly/NcEOgM

・勉強がキライなあなたへ 学びを楽しむ22のレッスン
http://bit.ly/M77Q3i

・デキる人の上手な話し方～話し方を変えれば人生はウマくいくようになる
http://bit.ly/LCIH1J

・一瞬でチャンスをつかむ！ゴマすり成功術 17
http://bit.ly/KZ69Bc

・「キャバクラ嬢」行政書士の事件簿2
http://bit.ly/LwE5X8

・「キャバクラ嬢」行政書士の事件簿1
http://bit.ly/JqUHDx

・知らないと損する「足ツボ・足裏健康法75」
http://bit.ly/KdO6sW

・人生が変わる成功法則

http://bit.ly/Migu1c

・最短キャリアアップへの8つのステップ MBA入門
http://bit.ly/KOKtZo

・禁煙ヨーガ呼吸 気がついたらタバコをやめていた７日間プログラム
http://bit.ly/JSDy4k

・一瞬でお客の心をつかむ飛び込み営業術
http://bit.ly/lIOu2T

・モテる男のデートの心理学～80のテクニック～
http://bit.ly/JLkEbD

・デキる！伝わる！話し方 72のテクニック
http://bit.ly/Ht5aym

・なるほど・ザ・ニュース 金融&経済編
http://bit.ly/HAVsVL

■iPhoneアプリ・電子書籍一覧サイト
http://bit.ly/zU1VoR

■Androidアプリ・電子書籍一覧サイト
http://bit.ly/wAe4kO

――――――■当プレスに関するお問い合わせ先――――――
●書籍アプリに関してのお問い合わせ
社 名 ： 株式会社メディカム
ＴＥＬ ： 03-5468-9169
ＭＡＩＬ ： info@medicome.co.jp
担 当 者 ： コンテンツ部 丸山・眞田

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com