【体験セミナー】聞く力、課題を掘り下げる力、分かりやすく伝える力等のコミュニケーションスキルを強化し、ビジネスにどう生かすか

「相手が本当にやりたいことをどうやって聞き出したらいいのかわからない」
「いろいろな意見があるけど、どうやって論点を整理すればいいのかわからない」
「自分の主張したいことをうまく伝えられない」

特にITに携わる人材は、ITとビジネスとの橋渡し、コミュニケーションの翻訳家のような役割が求められます。

株式会社ナレッジサインでは、これまで、ファシリテーション技術を活用して、会議の効率的な運営や、ITの仕事において必要とされるコミュニケーションスキル強化の支援をしてまいりましたが、この度、主にITの営業職や開発職に必要なコミュニケーションスキル強化のためのプログラムを新しく開発しました。

本プログラムでは、
・聞くチカラ
・相手に課題を気づかせるチカラ（課題を掘り下げるチカラ）
・論点を整理するチカラ
・わかりやすく伝えるチカラ
などを中心に、提案活動や要件定義などのタスクに必要なコミュニケーションスキルのトレーニングをしてまいります。

本セミナーでは、本プログラムの特徴を紹介し、なぜファシリテーション教育がIT人材に求められているのか、をご説明するとともに、本プログラムの演習の一部を体験いただきながら、IT人材を強化するためのファシリテーションの極意を理解いただきます。

IT人材のコミュニケーションスキル強化を考える教育担当の皆様はぜひご参加ください。

●講演1：14：30～15：30
～聞くチカラ、課題を掘り下げるチカラ、わかりやすく伝えるチカラを高める～
ファシリテーション教育がなぜIT人材強化に必要なのか

一般に「会議の効率運営」の手法と考えられているファシリテーション技術が、IT営業や開発のコミュニケーションスキル強化にどう結びつくのか？IT営業の提案や、システム企画/システム開発の上流コミュニケーションに必要なスキルとは何かを指摘しながら、ファシリテーション技術との接点を解説し、その活用方法、活用事例をお話しします。

●講演2＆ミニ実習：15：45～16：30
～ファシリテーション教育の極意を体験してみよう～
「IT人材向けコミュニケーションスキル研修プログラムからミニ演習を体験」

実際に、どのようにしてファシリテーション技術を学んでいくのか。ナレッジサインが手がける研修の演習内容を一部体験いただきながら、ITの仕事にファシリテーションをどう生かしていくのかご理解いただきます。

詳細＆お申込 ⇒ http://www.k-signs.co.jp/news/facl_seminar.html

_/_
ファシリテーションをITの仕事に生かすためのセミナー
聞くチカラ、課題を掘り下げるチカラ、わかりやすく伝えるチカラを高める
ファシリテーション教育がなぜIT人材強化に必要なのか

■主催：株式会社ナレッジサイン
■開催日：2012年8月22日（水）
■時間：14：30～16：30 （受付14：15～）
■場所：ちよだプラットフォームスクウェア
東京都千代田区神田錦町3 - 21
■参加費用：無料（事前登録制）
■対象：ITベンダーの営業部門、開発部門のご責任者の方、教育ご担当者
企業の情報システム部門の教育ご担当者
※個人事業主様および事業研究目的の方につきましては、参加をご遠慮いただく場合が
ございます。予めご了承くださいませ。
■定員：40名
■講師：株式会社ナレッジサイン 代表取締役 吉岡英幸
■問合先：株式会社ナレッジサイン セミナー事務局 Tel ： 03-3555-6901
_/_

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com