営業リスト収集から営業管理・行動計画をサポートするソフト「顧客開拓マイスター v2.0」リリース

企業リスト収集機能で新規顧客開拓への架け橋を築き、
その後の営業マンの戦略や計画を明示してくれる「営業支援ツール」

アズラッドは、全国1100万件の企業及び店舗のリスト収集・営業マンの
営業記録や行動計画・dm宛名印刷機能を合わせたソフト
「顧客開拓マイスター ver2.0」を2012年02月08日 に当社運営サイトにて
リリースいたします。

「顧客開拓マイスター ver2.0」は、掲載サイトより
企業リストの収集を行い、その後の営業のdmによるアプローチ、
営業訪問においての行動計画のフォロー、
アプローチ後の記録を行う事ができるソフトです。

＝＝＝＝機能紹介＝＝＝＝

1.全国の中から収集したい地域そして取込を行う業種を選択する事で、
簡単に企業リストの収集が出来ます。

2.取り込んだ情報は即座にDM発行が可能です。

3.営業をする際に起点となる住所やランドマークを入力する事で
取得した企業情報までの距離及び方位・方角を算出します。

4.アポイントや営業活動を記憶する際エクセルを出力する事無く
ソフト上記録をつけることが出来ます。

5.取得した企業情報の資本金・従業員数を取得することが可能です。

取得したデータは様々な条件で絞込みを行うことが出来ます。
またファイルとして保存出来るので、好きな時に編集・確認する事が出来ます。

＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝

■「顧客開拓マイスターv2.0」製品データ■
製品名　：新規顧客リスト収集・営業支援ソフト「顧客開拓マイスター」
対応OS　：windows2000 SP3以降 WindowsXP SP2以降、WindowsVista、Windows7
料 金　：19,800～円（税込）
リリース日　：2012年02月08日
販売元　：アズラッド
販売方法：サイト「顧客開拓マイスター」でのネット販売
http://www.as-rad.com/

収集するソフトは数多くありますが、収集が目的となっておりました。

例えば、企業規模によってアプローチの方法は異なりますし、
また土地勘のない地域では住所だけで位置を特定することが困難です。
顧客開拓マイスターは営業活動をサポートし
効率的な顧客獲得を目的としたソフトです。

【本件に関する問い合わせ先】
名 称：アズラッド
代 表：高橋 翼（たかはし つばさ）

所在地：〒547-0024 大阪市平野区瓜破3-3-55 エパック平野310号室
ＴＥＬ：06-6319-9746
ＦＡＸ：06-6537-5161
ＭＡＩＬ：info@as-rad.com
ウェブサイト：http://www.as-rad.com/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com