pm.T株式会社／「L-MAX」加盟店・Re-workインタビュー公開

パーソナルトレーニングと指導者育成で実績を上げてきたRe-workが、このたびpm.T株式会社のLINE公式アカウント運用サービス「L-MAX」の代理店となった。健康サポート事業で培ったノウハウを活かし、LINEを通じたマーケティングに乗り出す。その狙いを、Re-work代表取締役の吉田里紗氏と、「L-MAX」を提供するpm.T株式会社代表の和田貴志氏に伺うインタビューを2024年4月16日 に実施。今回はその内容を公開する。

--
和田氏:吉田さんは、パーソナルトレーニングと指導者育成のエキスパートとしてご活躍されてきました。この度、「L-MAX」の代理店になられた経緯を教えてください。

吉田氏:私たちRe-workは、姿勢分析を通じて、クライアント様の健康をサポートしてきました。また、インストラクターの方々に、商品設計や導線設計のノウハウをお伝えしてきました。一方で、LINEを活用したマーケティングにも力を入れており、いくつかのアカウントを運用してきました。そんな中、和田さんから「L-MAX」のお話を伺い、さらに本格的にLINEマーケティングに取り組みたいと考え、代理店になることを決めました。

--
和田氏:なるほど。健康サポート事業とLINEマーケティングを融合させることで、どのようなメリットがあるとお考えですか?

吉田氏:健康サポート事業では、クライアント様との信頼関係が何より大切です。LINEを活用することで、日常的なコミュニケーションを図り、その関係性をさらに深められると考えています。また、インストラクターの方々にも、LINEマーケティングのノウハウを提供することで、ビジネ

スの幅を広げていただけるでしょう。「L-
MAX」の機能を活用し、効果的なマーケティングを実践していきたいと思います。

--
和田氏:確かに、LINEは健康サポートにおいても、顧客との絆を強める有効なツールになり得ますね。吉田さんから見て、「L-MAX」の魅力はどのような点にありますか?

吉田氏:何といっても、LINE公式アカウントの運用に特化したサービスである点です。セグメント配信や行動分析など、マーケティングに必要な機能が豊富に用意されています。また、和田さんのチームによるサポートも心強いです。「L-
MAX」を活用することで、より戦略的なLINEマーケティングが実践できると期待しています。

--和田氏:ありがとうございます。今後、Re-workではどのような企業に「L-
MAX」を提案されていく予定ですか?

吉田氏:まずは、健康サポート事業に携わる企業様や個人事業主の方々に、「L-
MAX」の活用を提案していきたいと考えています。パーソナルトレーナーやヨガインストラクターなど、クライアントとの継続的な関係性が重要なビジネスにおいて、LINEマーケティングは大きな武器になるはずです。また、他業種においても、顧客エンゲージメントの向上を目指す企業様に、「L-MAX」の導入をおすすめしたいですね。

--和田氏:Re-workと「L-
MAX」が協力することで、健康サポート業界におけるLINEマーケティングが加速すると期待しています。今後ともよろしくお願いします。

吉田氏:こちらこそ、よろしくお願いいたします。健康サポート事業に携わる方々で、LINEマーケティングにご興味をお持ちの方は、ぜひRe-workにご相談ください。「L-
MAX」の力を借りて、効果的なマーケティングをサポートいたします。

【会社概要】
・会社名：Re-work

・代表者：代表取締役 吉田里紗

・事業内容：
パーソナルトレーニング（姿勢分析）一般・指導者
インストラクター向け指導スキルアップ
LINE運用
LINE公式アカウント運用サービス「L-MAX」代理店

・所在地：京都府京都市右京区山ノ内宮前町20-105

・HP：https://s.lmes.jp/landing-qr/2004034131-eYQy82dN?uLand=kZrd00

【リリース元】
・pm.T株式会社

・Email：pm.t.syayou@gmail.com

・HP：https://pm-t.online/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com