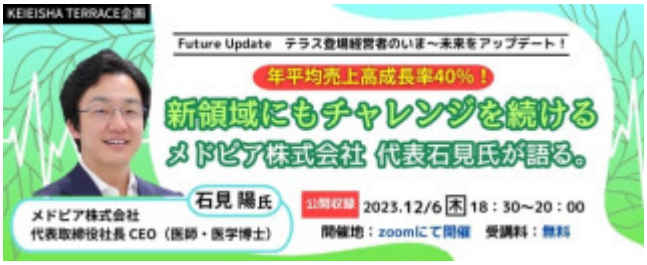
【KEIEISHA TERRACE企画】年平均売上高成長率40％！新領域にもチャレンジを続ける メドピア株式会社 代表石見氏が語る。



株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO
井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（https://keieishaterrace.jp）では、経営幹部やリーダーの方を対象として12月6日（木）にオンラインイベントを開催します。

志高きビジネスリーダー達が学び、集う場所である「KEIEISHA TERRACE」。
今まで数多くの志高き経営者の方々に注目し、取材をさせていただきました。
彼らの活躍は、取材後もとどまることを知らず、目が離せません！

そこで、「KEIEISHA TERRACE」が注目した経営者の方々の”その後”を取材する
【公開収録】Future Update テラス登場経営者のいま～未来をアップデート！
を開催します。

今回、ご登場くださるのは、メドピア株式会社 代表取締役社長 CEO（医師・医学博士） 石見陽氏。
▼石見氏には2019年2月 に「KEIEISHA TERRACE」へご登場いただきました。
貧乏、浪人、赤字の給料ーー。医師になる為の苦闘。
https://keieishaterrace.jp/article/detail/10905/
医師・医学博士ながら医師専用コミュニティサイト「MedPeer」を始めとしたヘルステック事業を展開するメドピア株式会社の代表をつとめる石見氏。
前回の取材時では、なぜ医師が事業を始め、上場企業を育てるにまでなったのかなどをお伺いしました。取材後も、MIフォースの子会社化など、製薬企業のマーケティング活動の変化を捉えた事業拡大の結果、直近5年間の年平均売上高成長率は40％と医療IT分野で注目を集めています。

2022年10月
にはCSO事業のEPフォースを50億円で買収し、完全子会社化し、「集合知」×ＭＲで新サービス展開するなど目が離せません。事業成長にあわせて、組織も拡大し、2014年の東証マザーズ上場以降も成長を続けています。

当日は、石見氏に、取材後の組織変化や事業展開を、今後の展望も交えてお伺いします！
人数限定ではありますが、取材への参加が可能です！
また、取材終了後に石見氏に直接質問したり、交流いただける時間も設けております。
普段の取材記事だけでは読み取れきれない、経営者の方々の素顔や熱量を直に感じていただける

貴重な機会ですのでぜひお見逃しなく！

＊取材・交流会終了後に石見氏も含めたFacebookグループにご招待いたします。（※参加は任意です。）

■講師プロフィール
石見 陽氏（メドピア株式会社 代表取締役社長 CEO（医師・医学博士））
1999年に信州大学医学部を卒業し、東京女子医科大学病院循環器内科学に入局。
循環器内科医として勤務する傍ら、2004年12月
 にメドピア株式会社（旧、株式会社メディカル・オブリージュ）を設立。
2007年8月
 に医師専用コミュニティサイト「MedPeer（旧、NextDoctors）」を開設し、現在12万人の医師（国内医師の3人に1人）が参加するプラットフォームへと成長させる。
2014年に東証マザーズに上場。2015年より、ヘルステックにおける世界最大規模のグローバルカンファレンス「Health2.0」を日本に誘致し、「Health 2.0 Asia - Japan」として主催。
現在も週一回の診療を継続する、現役医師兼経営者。
共著「ハグレ医者
臨床だけがキャリアじゃない！」（日経BP社）、その他「世界一受けたい授業」や「羽鳥慎一モーニングショー」など各種メディアに出演し、現場の医師の声を発信。

井上 和幸 （株式会社経営者JP・代表取締役社長CEO）
1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。2010年2月 に株式会社
経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。

■実施内容
【KEIEISHA TERRACE特集】
年平均売上高成長率40％！新領域にもチャレンジを続ける
メドピア株式会社 代表石見氏が語る。
日時：2023年12月6日（木） 18:30-20:00
対象：経営者・管理職・リーダー各位
定員：10名
場所：zoomにて配信いたします。
受講料：無料
URL： https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/22856/
※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

＜予定プログラム＞
■取材 （60分ほど）
・前回の取材から今までの間で経験した大きな変化
・コロナ禍と需要の関係は？
・組織拡大や高成長を実現する秘訣
・新サービス展開の裏側
・今後の展望 など

■石見氏への質問＆交流　（30分ほど）

＜このような方におすすめ＞
・業界トップ企業の取組にご興味をお持ちの経営者、経営幹部各位
・志高きビジネスリーダーと交流されたい方
・実際の取材を見てみたい方
・事業成長や組織拡大の裏側を知りたい方

■KEIEISHA TERRACEについて
「KEIEISHA
TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。
会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者JPについて
http://www.keieisha.jp/
当社は経営人材領域に特化したプロフェッショナルファームとして、
エグゼクティブサーチ事業、コンサルティング事業、セミナー事業、会員事業を展開しています。
・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQコンサルティングサービス）
・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先
株式会社 経営者JP・セミナー運営事務局 来代 https://www.keieisha.jp/contact/
E-mail: info@keieisha.jp

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com