中部売上アップ支援センター、業界初の「販売数コミットメント型」営業支援サービスを開始

プレスリリース発信日 2010/11/8

業界初の「販売数コミットメント型」営業支援サービスを開始 中部売上アップ支援センターが中小企業の営業部門として機能することで 中小企業の業績拡大・資金繰りの安定化に貢献します

当プレスリリース資料(無料)はご自由にご利用頂くことができます。

青山会計事務所(所長税理士:青山淳、愛知県碧南市)は、中小企業の 売上アップや営業支援を目的として、中部売上アップ支援センターを開設 し、業界初の「販売数コミットメント型」営業支援サービスを2010年 11月8日より開始します。

中部売上アップ支援センターは、会計事務所と営業コンサルタントが共同で運営し「日本の復活は愛知県から!経済の活力は中小企業にあり!」をコンセプトに事業を行っております。

< 「販売数コミットメント型」営業支援サービスとは>

「販売数コミットメント型」営業支援サービスとは、契約期間内で販売数の計画を立て、その販売数に対する報酬を戴くという業界初のタイプであり、例えば契約期間が6ヵ月間の場合、その期間で販売計画数に達しなかった場合には、契約期間後も販売計画数に達するまで無償でサービスを継続していくという「保証付き」の営業支援サービスです。

営業代行会社であれば、売った分だけのインセンティブを支払う完全成功報酬型か初期費用やランニング・コストを徴収する2つのタイプがありますが、営業を依頼する中小企業からしてみれば、前者はリスクがない分"アテ"にすることができず、後者は、成果の有無に関わらず、コストがかかってしまうというリスクがあります。

いずれも、「計算できない営業は資金繰りの役に立たない」ということで、本来の意味における中小企業支援にはなっていませんでした。

そこで、中小企業の経営のあり方を知り尽くす会計事務所と営業コンサルタントが、「中小企業の資金繰りの安定化に役立つサービスの提供」を目的として誕生したのが、業界初となる「販売数コミットメント型」の営業支援サービスです。

<サービスの特徴>

- ◎「販売数コミットメント型」であるため、受注予測を立てやすく、中小 企業にとっては資金繰りの安定化を実現することができます。
- ◎技術主体で営業部門がないベンチャー企業や創業間もない企業にとって

は、多額のコストを要することなく自社の営業部門を所有することができるため、ニュービジネスの拡大・発展へとつながります。

◎自社に営業部門がある企業であっても、営業ノウハウが蓄積されるため 営業部門の組織力向上へとつながります。

<次のような企業にとって有効なサービスとなります>

- ◎技術主体で営業部門がない企業
- ◎新製品を開発したものの、売る人材がいない、または思うように販売できていない企業
- ◎営業部門はあるものの、さらなる拡販を実現したいとお考えの企業
- ◎新規顧客の獲得が伸び悩んでしまっている企業
- ◎創業したばかりで、費用をかけずに販売を促進していきたいとお考えの 企業
- ◎東京や大阪、その他の地区に拠点があり、愛知県、岐阜県、三重県、静岡県への拡販を考えている企業
- ◎とにかく売上をアップしたいと強く願っている企業

<サービスのご利用について>

まずは、初期調査を行ったうえで、販売計画を提示します。

初期調査では、経営者のお考えやビジョン、個性、文化の把握を筆頭に 営業に関する戦略・組織・手法の把握、マーケティング・データの収集・ 分析、さらには中部売上アップ支援センターが考案した製品・サービスが 売上を生み出せる力を把握するための売上創出力診断を行います。

販売計画と報酬のお見積りにより、契約締結の可否をお選び頂くことが できます。

なお、初期調査は通常68,000円(税込)となっておりますが、毎月先着5社限定で10,500円(税込)にてご提供しております。

<今後の展開>

中部売上アップ支援センターでは、企業は自社の仕事に注力するため、 経営・財務面は会計事務所に任せ、顧客や販路の開拓といった営業・集客 面はマーケティングのプロに任せるという専門分野による完全分業モデル を推奨しております。

当モデルを普及させていくことで、日本の最大の強みである「品質の高いものづくり」に資源を集中できる環境を築いていき、日本経済の安定化に少しでも貢献していきます。

[業界初の「販売数コミットメント型」営業支援サービスについて] http://www.salesup-consulting.com/service 04.html

[中部売上アップ支援センターについて] http://www.salesup-consulting.com/

[本件に関するお問合せ先] 中部売上アップ支援センター センター長:志澤 E-mail: webmaster@salesup-consulting.com

TEL: 0566-48-3515

[事業所概要]

会計・経理・税務業務に関する「アウトソース先」という従来の会計事務所 サービスの常識を超えた中小企業の業績拡大に役立つサービスをご提供して おります。

事業所名: 青山会計事務所 代表者: 所長税理士 青山淳

所 在 地: 愛知県碧南市松本町137番地 TEL: 0566-48-3515 FAX: 0566-42-8127 U R L: http://www.aoyamakaikei.com/

以上

Generated by ぷれりりプレスリリース

https://www.prerele.com