【サイト売買のラッコM&A】2022年第3四半期の成約数・掲載数など記録更新：累計成約1200件・成約額8億円

ラッコ株式会社（東京都渋谷区）が運営するサイト売買プラットフォーム『ラッコM&A』は、2022年第3四半期におけるサイト売買案件の登録数（896件）掲載数（593件）成約数（226件）成約額（約1億9956万円）において過去最高の実績を更新いたしました（集計期間：2022年7月1日 ～9月30日 。2022年10月3日
付）。また累計では掲載数3000件・成約数1200件・成約額8億円を突破するなど、順調に実績を積み上げております。

今後もさらに多くのユーザーの皆様に安心・安全・快適なサイト売買サービスをご利用いただけるよう、改善を進めてまいります。

ラッコM&A：https://rakkoma.com/

■2022年第3四半期の登録/掲載/成約数・成約額は過去最高を更新

2022年第3四半期（7月～9月）におけるラッコM&Aのサイト売買実績は、案件登録数・掲載数・成約数・成約金額の主要指標で四半期ベースで過去最高となりました。2022年はこれらの数値において、これまで3期連続右肩上がりで推移しています。

掲載数・成約数では引き続き業界No.1の実績を維持し続けており、2022年年初より主要サイト売買サービスにおけるラッコM&Aの成約数シェアは75%、掲載数シェアは51%と他社に圧倒的な差を付けています（2022年10月3日 時点）。

参考：数字で見るラッコM&A https://rakkoma.com/data

ラッコM&Aではご利用者様・売却案件の増加に伴い、より使いやすい操作画面・取引システム・買主様への最適な情報配信といった課題にこれまで以上にフォーカスし、今後も多くの皆様に活用いただけるプラットフォームとして改善を続けてまいります。

■累計成約数1200件・成約額8億円・掲載数3000件を突破。9月は単月での掲載数最多

2022年9月30日
までにおけるラッコM&Aの累計成約数は1,268件、成約額は8億7525万3463円、掲載数は3,205件となっています。2022年5月
に月間掲載数200件を突破して以来、安定的に160～200件ペースでの掲載を継続しており、9月に

は掲載数231件と月間での過去最高を更新しました。また、累計成約数1,000件を達成した2022年6月
から3カ月弱で250件を超える成約を積み重ねるなど、取引完了実績についても好調なペースで推移しています。

■2022年7月 以降の主なアップデート内容

7月
案件情報のRSS配信対応

8月
交渉終了理由の回答必須化
値下げ通知条件の緩和

9月
案件情報配信先にFacebookを追加
アカウント売却時の収支推移入力必須化など

■ラッコM&Aとは

Webサイトを売りたい方と買いたい方を繋ぐプラットフォームです。

・売却手数料無料
・2021年～2022年の成約数・掲載数は主要サイト売買サービスでNo.1
・2021年の成約額（取引総額）は約3億5千万円
・2022年1月 ～9月の成約額（取引総額）は約4億8千万円
・安心のリーガルサポート
・弁護士無料相談
・弁護士監修の契約書自動生成
・電子契約サービス自動連携（DocuSign）
・スムーズな取引を実現する各種機能安心のエスクローサービス
・独自の集客力：ラッコWEBサービスをご利用いただけるラッコIDユーザーは130,000人を突破！（2022年10月3日 時点）

マイページやメールの指示に従って、初心者の方でも分かりやすくストレスなく売買を行うことができます。契約書自動生成から電子契約までシームレスに連携し、最も手間がかかる契約処理がスムーズに進行する仕組みを構築しています。

主な取引対象であるアフィリエイトサイトやECサイトなどに加え、アカウント、アプリも取り扱っています。

■売却手数料無料

売主は完全無料でラッコM&Aをご利用いただけます。売主は手数料に躊躇することなくサイト売却（アカウント・アプリ売却）を行うことができ、買主は売却手数料無料により集まった、豊富な売り案件から購入したいものを探すことができます。独占掲載等の条件無く、売却手数料無料でご利用いただけます！

■2021年/2022年成約数No.1！（2022年10月 集計）

2021年/2022年の掲載数・成約数が主要サービスの中でNo.1です。
ラッコM&Aでは、掲載数・成約数をはじめとするサイト売買の統計情報を公開しています。
数字で見るラッコM&A: https://rakkoma.com/data

■安心のリーガルサポート

ラッコM&Aと契約している弁護士にチャットで気軽に相談することができます。また、弁護士監修の事業譲渡契約書、秘密保持契約書を自動生成することができます（もちろん雛型を自由に編集することもできます）。電子契約にも自動対応しており、スムーズに契約を締結できる仕組みになっています。ここまでのリーガルサポートを無料で受けられるのはラッコM&Aだけ！

■スムーズな取引を実現する各種機能

売却案件登録や取引に必要な作業を可能な限りシステム化しています。
そのため、オペレーションの都合で取引が滞ることがなく、スムーズに取引を進行できます。

【ラッコM&Aの便利な機能】
・瞬時に結果が出るサイト自動査定
・GoogleAnalytics連携を使ったアクセスデータの自動取得
・取引ステータスが明確で今やるべきことがすぐわかるマイページ
・リマインドメールで取引のToDo漏れを防止
・事業譲渡契約、秘密保持契約書の自動生成
・契約書の電子契約（世界トップシェアの電子契約システムDocuSignを採用）
・エスクロー着金確認の自動処理
・自動値下げ機能により、マッチング機会を最大化
・本人確認・SMS認証機能で安心取引
・WEBサイトリアルタイム譲渡機能でサイトの即時譲渡が可能

■独自の集客力

ラッコWEBサービスでは、ラッコM&Aの他に「ラッコキーワード」 https://related-keywords.com/ ・「ラッコツールズ」 https://rakko.tools/
を中心としたWebサイト運営にまつわる様々なサービスを運営しています。長きにわたってご支持いただいているサービスもあり、現在130,000人以上のラッコユーザーを抱えています。特にアフィリエイターの皆様のご利用が多いため、アフィリエイトサイトの売買に最適です。
また、案件情報はラッコキーワードなどでレコメンド表示されるため、幅広い層へアプローチできます。

【企業概要】
会社名：ラッコ株式会社
https://rakko.inc/
代表者：代表取締役 坂谷泰翔
事業内容：マーケティングリサーチツールの提供・サイト売買プラットフォームの運営・インターネットインフラ事業など
設立：2015年11月19日
所在地：東京都渋谷区道玄坂1-19-12 道玄坂今井ビル4F

※本プレスリリース発表内容における、数字的データに修正が生じる場合は以下のURLにおいて訂正するものとする。
https://rakkoma.com/knowledge/5886/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com