地域の「隙間」を健康と副業て 埋める持続可能なまちつ くりを支援する Go! Rutine.（https://gorutine.com)10月1日開始

持続可能な健康習慣つ くりて 社会貢献する日本初のネットサーヒ スの紹介

株式会社タイムインへ スト(本社:東京都町田市、代表:永田竜司)の新規事業として、
2022年10月1日 より、主催者（空きスへ ースを活用したい人)x コーチ(運動指導か て きる人)x参加者(運動を習いたい人)のマッチンク を支援する日本初のインターネットサーヒ ス「 Go! Rutine.（ https://gorutine.com ）」を開始します。

Go!Rutine.
の主催者、コーチ、参加者としてサーヒ スを利用するには会員登録(無料)か 必要て す。運動レッスンの参加は Go!Rutine.
て テ シ タルチケットを購入。購入されたチケットの売上はその主催者に約70%を還元。レッスンを提供したコーチは Go!Rutine.
から報酬を受け取ります。利用者は今まて のライフスタイルや本業を変えることなく、日本全国と こて も誰もか 健康をテーマに手軽に参加て きる様々な仕組みを提供します。

■サーヒ ス料金■消費税込

【チケット料金：無料、330 33,000円】
主催者か 任意に設定した参加者1人あたりのクラス参加費。

【クラス開催委託料：7,700円(一般コーチ) もしくは8,800円(主催者認定コーチ)】
担任コーチ決定のタイミンク において、対象施設(主催者)
との登録関係か 、一般コーチもしくは主催認定コーチて あった場合、主催者か 当社に支払う一回あたりのクラス開催委託料。

【決済事務手数料：7%】

チケット決済額の7%。売上分配金を受け取る主催者に対してのみ発生する。

■報酬 / 売上分配金■消費税込

【クラス指導報酬：4,400円(一般コーチ) もしくは5,500円(主催者認定コーチ)】
担任コーチ決定のタイミンク において、対象施設(主催者)
との登録関係か 、一般コーチもしくは主催認定コーチて あった場合、当社か コーチに支払う1担任あたりの指導報酬。

【チケット売上分配金：70%】
チケット決済額から決済事務手数料を差し引いた金額の70%か 主催者か 受け取る分配金となります。

■朝から心地よい健康習慣か 続く■
欧米て は早朝の運動習慣か 根付いています。国内て も24時間営業のシ ムは増加中て すか 、早朝は無人営業て す。 これて は張り合いもなく運動習慣は長続きしません。Go! Rutine.
なら、早朝から人気コーチか 指導する運動レッ スンか 通える場所に出現し拡大します。

■空き時間と空間を収益に変える■
本業の隙間時間にはし まっておわるレッスンた から、参加者、主催者、コーチの本業や現在のライフスタイルに影響なく、気軽に参加、新たな収益に繋か る。しかも Go! Rutine.
への参加は、その地域を健康習慣つ くりて 支える貴重な社会貢献活動となります。

■安心安全て 且つリスクを低減■
スマートフォンやハ ソコンから無料て 会員登録。参加者、主催者、コーチ各々の目的に合わせた便利な機能とリスクを低減するメニューを用意。スホ ーツ傷害保険の付帯や源泉徴収票の発行なと 、本格的なヒ シ ネスソリューションとしてお客さまの活動を支援します。

■Go! Rutine. 開発経緯■
経営する美容室はコロナ禍て 売上か 激減。さらに働き手の確保か 厳しく、改めて店舗経営の難しさに悩んて いた。
一方て 当社代表か 指導する早朝の水泳練習会(運営:株式会社オーシャンナヒ)は、コロナ禍前の盛況を一早く回復。リモートワークの増加による運動不足の解消と、近隣て 早朝からしっかり運動するニース か ヒ ッタリマッチした。オーシャンナヒ のヒ シ ネスモテ ルは、早朝時間帯のフ ールの空きを借上け 、参加者集めとコーチの派遣をオーシャンナヒ か 担います。つまり施設とスタッフを持たないスイミンク スクールて す。これまて オーシャンナヒ に興味を持った方々から多くの引き合いか 寄せられてきました。しかし、地域、賃料、運動種目なと 様々な条件か 折り合わす 、また交渉や調整に時間と手間か かかるため、オーシャンナヒ は、東京、神奈川県内5施設て の開催か 手一杯の状態て した。当社はこのヒ シ ネスモテ ルをDX化することに着想。中小企業庁か 実施する「令和3年度 ものつ くり・商業・サーヒ ス生産性向上促進補助金4次」に採択したことて 、Go! Routine. のシステム構築を完了。DX化したことて 、Go! Routine. は水泳に限らす 多くの運動種目を対象に、サーヒ ス提供地域も全国に展開することか 可能となりました。さらにこれまて 多くの手間と時間か 費やされた条件交渉、コーチ募集、シフト調整、参加者 募集、宣伝、決済、経理処理なと なと 、多岐に渡る業務フ ロセスの軽減を果たしています。

■株式会社タイムインへ ストについて■

人々の生活と地域にイノヘ ーションをもたらすために、IT、マーケティンク 、健康分野の「隙間」を埋めるサーヒ スを提供。こ の度開始する Go! Routine.
は、今後の主軸となるへ く当社渾身の新規事業て す。
社名:株式会社タイムインヘ スト
代表取締役:永田竜司
事業内容:サーヒ ス業、美容室経営、マーケティンク コンサルティンク
設立:2010年7月23日
HP:https://timeinvest.jp

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com