【飲食店向け】EC売上拡大セミナー「今からできること20選」

突然ですが、今、こんなお悩みをお持ちではないでしょうか？
・大手ECモールで商品を販売してみたが、月商が安定して100万円を超えない
・味に自信のある商品なのに、ECでは買ってもらえない
・ECサイトを繁盛させて、店舗集客にもつなげたい
・集客をしなければならないが、高額なため、利益の出し方がわからず不安だ
・立ち上げたECサイトが「しょぼい」気がするが、何からすれば良いかわからない

リライズコンサルティングはそんなお悩みを解決すべく、
ネット通販で「今からすべきこと20選」を公開しています。

【売上UPのために今からすべきこと20選】
(1) ネット通販事業で失敗する理由を把握せよ！
(2) ネット通販事業年商3,000万円までの4つのフェーズを理解せよ！
(3) 5年以上の「数値計画」を策定せよ！
(4) 全国商圏でも「選ばれるお店」になれ！
(5) 「迷ったらコレ！」最強の入口商品を開発せよ！
(6) 高く売る努力をせよ！
(7) 「自分ごと化」している商品・サービスを用意せよ！
(8) 店舗コンセプトをお店の看板に反映せよ！
(9) 「安心お取り寄せ宣言」を行え！
(10) 返金返品保証導入可否を「正しく」検討せよ！
(11) スマホファーストを徹底せよ！
(12) 商品ページでは「4つの訴求」をせよ！
(13) ギフトイベント特集ページで盛り上げよ！
(14) まとめ買い&あわせ買いを誘発せよ！
(15) 有料オプションの徹底活用で客単価を上げよ！
(16) 注文完了画面でリピート率を上げる仕掛けをせよ！
(17) 注文後のメールで人間味を出せ！
(18) 会員登録は「7つの特典」で訴求せよ！
(19) 絶対にすべき集客2選を開始せよ！
(20) 「数値計画」から集客数目標を立てよ！

これら20選の内容をもっと知りたいという方は、下記WEBセミナーへのご参加を検討ください。

最新の成功事例をたくさんご紹介しながら、たった2時間で売上UPができるような内容となっています。

==========
▽2022年食品ECセミナー「今からすべきこと20選」特設サイトURL▽
https://onl.bz/geN1Vxf
2022年6月17日（金） 15:00～17:00 WEB開催
==========
リライズコンサルティングのお付き合い先には
下記のような【ネットショップの成功事例】があります。

◇東京の餃子専門飲食店
EC参入わずか3ヶ月目にして事業月商130万円突破！
◇兵庫県の料亭旅館
EC参入わずか3ヶ月目にして事業月商200万円突破！
1年目事業年商3,600万円突破！
◇兵庫県の居酒屋
飲食店を開業し、EC参入わずか5ヶ月目にして事業月商700万円突破！
◇東京の洋食レストラン
スイーツでECに参入し事業年商5千万円突破
◇地方の焼肉店
EC事業1億円突破、本業の焼肉事業超え
◇地方の寿司店
EC参入2年目に事業年商1億円、3年目に2億円突破
※その他事例も公開予定

これらは全てリライズコンサルティングのご支援先であり、あるルールに基づきネット通販事業を行っています。
ネットを検索すれば「売り方のテクニック」は氾濫していますが、
そもそも『事業』としての基本は誰も教えてくれません。

今回のセミナーでは、食品EC専門のリライズだからこそできるネット通販事業を作り上げていく極意をお伝えし、加えて食品通販市場の時流予測も含めた売上アップのテクニックもお伝えします。

満足度95％を誇る大人気セミナーを飲食店事業者向けに改編した特化型セミナーですが、ネット通販で1店舗分の売上、つまり年間、数千万～億の売上を狙う飲食店事業者様向けの内容となっており、月に30万、50万円あればいい、という事業者様は向いていません。

==========
▽2022年食品ECセミナー「今からすべきこと20選」特設サイトURL▽
https://onl.bz/geN1Vxf
2022年6月17日（金） 15:00～17:00 WEB開催
==========

食品業界の方限定の無料セミナー
外部セミナーや勉強会によく参加されている経営者様からも、「普通ならお金を払わないと聞け

ないレベル」と大絶賛のボリューム！

今回は、どこからでもご参加いただけるWEB会場での開催です。

【満足度95%以上！人気セミナーの理由とは？】
01.食品業界の事例が豊富！
食品業界専門のコンサルティング会社だからこそ語れる一次情報や成功事例が多数！

02.実践的かつ包括的！
売り方テクニックだけでなく、事業の核である商品戦略、販売戦略、人材戦略など、勝率を最大化するノウハウが学べます。

03.幅広い業態に対応！
メーカー、卸、小売、飲食店それぞれの立場に合わせたコンサルティング事例があり、
今回は、「飲食店」に絞ってお伝えしていきます。

リライズコンサルティング（株）とは・・・
経営理念：『食の多様性を再生する。』
弊社は食品業界専門の経営コンサルティング会社であり、ECコンサルティング会社ではありません。
そのため、本セミナーはネットショップでの「売り方」のみをお伝えするものではなく、経営者が必ず知っておくべきEC市場における正しい経営戦略の立て方から、担当者への指示を行う上でもすぐに使える具体的な戦術まで幅広くお伝えすることを目指しています。
可能な限り経営者様とご担当者様の2名体制で受講されることをおすすめします。

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com