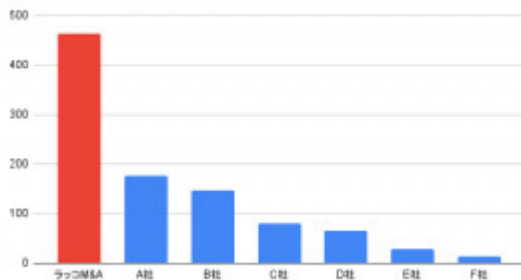


サイト売買のラッコM&A：2022年第1四半期の成約額が1億4千万円を突破

掲載数(2022年1月～3月)



ラッコ株式会社（東京都渋谷区）が運営するサイト売買プラットフォーム『ラッコM&A』は、2022年第1四半期のサイト売買案件の掲載数・成約数において、昨年に引き続き業界第1位を達成いたしました（[2022年4月1日 付・集計対象期間2022年1月1日2022年3月31日](#)）。

2022年1月

には単月の掲載数・成約数最多記録を更新し、以後も安定的に月間100件を超える掲載案件を獲得しております。

今後もより多くのユーザーの皆様に簡単・安心・快適なサイト売買の場を提供できるよう、引き続き改善を行ってまいります。

ラッコM&A：<https://rakkoma.com/>

■2022年第1四半期の掲載数・成約数は引き続き業界No.1（当社調べ）

2022年第1四半期（1月～3月）におけるラッコM&Aの案件掲載数は463件、成約数※は185件となりました。これらは2021年に引き続き業界第1位を継続しており、掲載数は次点の他社サービスと比べ2倍以上・成約数は7倍以上の圧倒的な実績差をつけています。

※2022年1月

～3月に掲載された案件の成約数。他社比較の成約数は、他社の成約日の取得が困難であるため、成約日ではなく掲載日ベースで集計しております。

■2022年第1四半期の掲載数・成約数は前年同月比で最大4倍もの大幅増加

掲載数・成約数をそれぞれ前年の同四半期と比較すると、全ての月で前年を上回り好調に推移しています。特に[2022年1月](#)

はサービス開始以来単月での最多掲載数（180件）を記録し、前年同月と比べて4倍以上、また成約数も前年同月の5倍以上と大幅な増加を見せました。

昨年3月から成約数が大きな伸びを見せていることから、2022年第2四半期以降が、前年同月比較で大きな伸びを見せられるかを示す大事な時期だと考えております。

■2022年第1四半期の成約額は1億円を突破・中規模以上の案件も増加

2022年第1四半期（1月 3月）における成約額は1億4千万円を突破しました。昨年同四半期の成約額約5千万円と比べ、3倍弱と好調な伸びを見せています。

成約額の増加の要因としては、[2022年3月](#)

に1千万円を超える中規模以上の案件が複数成約されたことが挙げられます。

これまでラッコM&Aは比較的、小規模案件でスピーディーな取引を求めるユーザーに有効活用いただいている一方、中規模以上の取引にも安心して活用頂けるようになることが課題となっていました。着実なサービス改善・成約実績を積み重ねることにより、ラッコM&Aは高額な案件も安心して売却活動・取引ができるサイト売買プラットフォームであるとの認知が広まってきたものと考えられます。

小規模から大規模案件まで、誰もが安心・簡単・スピーディーにサイト売買を行うことができるよう、今後もより一層サービス改善を進めてまいります。

■2022年の主なリリース内容

2月 気になるボタン・リスト機能リリース

3月 買主一括メール送信機能リリース

代理人による登録・交渉機能終了

検索条件保存・通知機能リリース

■ラッコM&Aとは

Webサイトを売りたい方と買いたい方を繋ぐプラットフォームです。

- ・ 売却手数料無料
- ・ 2021年の成約数・掲載数は主要サイト売買サービスでNo.1
- ・ 2021年の成約額（取引総額）は約3億5千万円
- ・ 安心のリーガルサポート
- ・ 弁護士無料相談
- ・ 弁護士監修の契約書自動生成
- ・ 電子契約サービス自動連携（DocuSign）
- ・ スムーズな取引を実現する各種機能安心のエスクローサービス
- ・ 独自の集客力：ラッコWEBサービスをご利用いただけるラッコIDユーザーは100,000人を突破！（[2022年4月14日](#) 時点）

マイページやメールの指示に従って、初心者の方でも分かりやすくストレスなく売買を行うことができます。契約書自動生成から電子契約までシームレスに連携し、最も手間がかかる契約処理がスムーズに進行する仕組みを構築しています。

主な取引対象であるアフィリエイトサイトやECサイトなどに加え、アカウント、アプリも取り扱っています。

■売却手数料無料

売主は完全無料でラッコM&Aをご利用いただけます。売主は手数料に躊躇することなくサイト売却（アカウント・アプリ売却）を行うことができ、買主は売却手数料無料により集まった、豊富な売り案件から購入したいものを探ることができます。独占掲載等の条件無く、売却手数料無料でご利用いただけます！

■2022年成約数No.1！（2022年3月 集計）

2022年の掲載数・成約数が主要サービスの中でNo.1です。

ラッコM&Aでは、掲載数・成約数をはじめとするサイト売買の統計情報を公開しています。

数字で見るラッコM&A: <https://rakkoma.com/data>

■安心のリーガルサポート

ラッコM&Aと契約している弁護士にチャットで気軽に相談することができます。また、弁護士監修の事業譲渡契約書、秘密保持契約書を自動生成することができます（もちろん雛型を自由に編集することもできます）。電子契約にも自動対応しており、スムーズに契約を締結できる仕組みになっています。ここまでのリーガルサポートを無料で受けられるのはラッコM&Aだけ！

■スムーズな取引を実現する各種機能

売却案件登録や取引に必要な作業を可能な限りシステム化しています。

そのため、オペレーションの都合で取引が滞ることがなく、スムーズに取引を進行できます。

【ラッコM&Aの便利な機能】

- ・瞬時に結果が出るサイト自動査定
- ・GoogleAnalytics連携を使ったアクセスデータの自動取得
- ・取引ステータスが明確で今やるべきことがすぐわかるマイページ
- ・リマインドメールで取引のToDo漏れを防止
- ・事業譲渡契約、秘密保持契約書の自動生成
- ・契約書の電子契約（世界トップシェアの電子契約システムDocuSignを採用）
- ・エスクロー着金確認の自動処理
- ・自動値下げ機能により、マッチング機会を最大化
- ・本人確認・SMS認証機能で安心取引
- ・WEBサイトリアルタイム譲渡機能でサイトの即時譲渡が可能

■独自の集客力

ラッコWEBサービスでは、ラッコM&Aの他に「ラッコキーワード」 <https://related-keywords.com/> ・「ラッコツールズ」 <https://rakko.tools/>

を中心としたWebサイト運営にまつわる様々なサービスを運営しています。長きにわたってご支持いただいているサービスもあり、現在100,000人以上のラッコユーザーを抱えています。特にアフィリエイトの皆様のご利用が多いため、アフィリエイトサイトの売買に最適です。

また、案件情報はラッコキーワードなどでレコメンド表示されるため、幅広い層へアプローチできます。

【企業概要】

会社名：ラッコ株式会社

<https://rakko.inc/>

代表者：代表取締役 坂谷泰翔

事業内容：マーケティングリサーチツールの提供・サイト売買プラットフォームの運営・インターネットインフラ事業など

設立：2015年11月19日

所在地：東京都渋谷区道玄坂1-19-12 道玄坂今井ビル4F

※本プレスリリース発表内容における、数値的データに修正が生じる場合は以下のURLにおいて訂正するものとする。

<https://rakkoma.com/knowledge/4738/>

