【KEIEISHA TERRACEセミナー】コロナに負けない！幹部・リーダーのための面接突破トレーニング

株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO
井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（https://keieishaterrace.jp）では、経営幹部やリーダーの方を対象として6月24日（木）にオンラインセミナーを開催します。

長引くコロナ禍の中で、幹部・リーダー層の転職・採用市場は水面下で活況を呈しています。
企業各社が優秀な幹部・リーダーを求める一方、活動中の転職候補者の皆さんの中には、スムーズに転職活動が進んでいない方もいらっしゃるのではないでしょうか。
オンラインでの面接が及ぼす影響もあり、また、力ある幹部・リーダーをいますぐ欲しいという企業各社が増えつつも、その求める要件は非常に高く、最終的なご縁に至るには多大な労力を要します。
そこで今回、経営者JPのノウハウを転職活動中の幹部・リーダー各位、今後、転職をお考えの幹部・リーダー各位にお伝えする講座を開催いたします。
「面接対策」にフォーカスを当て、具体的にどのように面接に臨んで頂ければ、ご希望の新天地との良縁を得ることができるか、お伝えいたします。

■講師プロフィール
井上 和幸（株式会社 経営者JP・代表取締役社長CEO）
早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。
2010年2月 に株式会社
経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。
自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。
著書に『ずるいマネジメント
頑張らなくても、すごい成果がついてくる！』（SBクリエイティブ）、『社長になる人の条件』（日本実業出版社）、『ビジネスモデル×仕事術』(共著、日本実業出版社)、『5年後も会社から求められる人、捨てられる人』(遊タイム出版)、『知名度ゼロでも「この会社で働きたい」と思われる社長の採用ルール48』(共著、東洋経済新報社)、『あたりまえだけどなかなかできない係長・主任のルール』(明日香出版社)など。

■実施内容
【KEIEISHA TERRACEセミナー】
コロナに負けない！幹部・リーダーのための面接突破トレーニング
日時：6月24日（木） 18:30-19:30
対象：リーダー層各位・経営者・人事関係者各位
定員：100名
場所：zoomにて配信いたします。
受講料：無料
https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/17216/

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

＜予定プログラム＞
　コロナ前後で、幹部・リーダー採用は何が変わったのか？
　ウィズコロナ転職、成功と失敗。その代表的ケース
　幹部・リーダーが面接で陥る、３つの罠
　オンラインvs対面、ウィズコロナで成功する対応法
　一次面接、二次面接、最終面接～選考ステップごと、
面接相手ごとに何を伝えればよいのか？何を変える必要があるのか？
　幹部・リーダー転職における「面接必勝5カ条」はこれだ
　Q&A

＜このような方におすすめ＞
　転職活動中の幹部・リーダー各位
　今後、転職をお考えの幹部・リーダー各位
　幹部採用中の経営者・人事責任者各位
　今後、幹部採用をお考えの経営者・人事責任者各位

■KEIEISHA TERRACEについて
「KEIEISHA
TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。
会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者JPについて
http://www.keieisha.jp/
弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく４事業を展開しております。
・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQコンサルティングサービス）
・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者JP・セミナー運営事務局 佐藤・金子 https://www.keieisha.jp/contact/
E-mail: info@keieisha.jp

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com