【KEIEISHA TERRACE】 オンラインセミナー
【マネジメント力強化シリーズ】
ベンチャーで「成果を出す」マネジメントの極意

株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO
井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（https://keieishaterrace.jp）では、経営幹部やリーダーの方を対象として2月9日（火）にオンラインセミナーを開催します。

この度弊社では、【ベンチャーで「成果を出す」マネジメントとは？】をテーマにオンライントークライブを開催します。ゲストにお迎えするのは、ベンチャーマネージャー育成トレーニングを提供する、株式会社EVeM代表の長村禎庸氏です。「ベンチャーへの参画を考えている」「ベンチャーならではのマネジメントの極意が知りたい」「ベンチャーである自社で、経営陣をどう育てればよいか」とお考えの方はぜひご参加ください。

■講師プロフィール
長村禎庸氏（株式会社EVeM・代表取締役）
新卒でリクルート入社。ゼクシィの営業を担当。
2009年にDeNAに入社。広告営業マネージャー、広告事業部長、株式会社AMoAd取締役、採用マネージャー、経営企画マネージャー、子会社監査役など、事業からコーポレートまであらゆる部門の経営、マネジメントに従事。
2014年にはiemo株式会社、株式会社ペロリの買収に伴うPMI責任者として両社とDeNAの統合を担当し、その後再び広告事業部長に就任。買収したサービスも含めDeNAグループ全サービスの広告マネタイズ責任者として広告ビジネスを拡大。2016年、MERYを運営する株式会社ペロリに出向し、社長室長兼人事部長として組織・事業の急拡大をリード。2017年ハウテレビジョン入社。取締役COOとして停滞する同社をターンアラウンドし、2019年東証マザーズ上場に導く。
2020年にハウテレビジョンを退社・独立。株式会社EVeMを設立する。

井上和幸（株式会社 経営者JP 代表取締役社長・CEO）
1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。人材開発部、広報室、学び事業部企画室・インターネット推進室を経て、2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。エグゼクティブコンサルタント、事業企画室長を経て、マネージングディレクターに就任。
2010年2月 に株式会社
経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。経営者の人材・組織戦略顧問を務める。企業の経営人材採用支援・転職支援、経営組織コンサルティング、経営人材育成プログラムを提供している。人材コンサルタントとして「経営者力」「リーダーシップ力」「キャリア力」「転職力」を劇的に高める【成功方程式】の追究と伝道をライフワークとする。

自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ。
著書に『ずるいマネジメント
頑張らなくても、すごい成果がついてくる！』（SBクリエイティブ）、『社長になる人の条件』（日本実業出版社）、『ビジネスモデル×仕事術』(共著、日本実業出版社)、『5年後も会社から求められる人、捨てられる人』(遊タイム出版)、『知名度ゼロでも「この会社で働きたい」と思われる社長の採用ルール48』(共著、東洋経済新報社)、『あたりまえだけどなかなかできない係長・主任のルール』(明日香出版社)など。その他業界誌等多数。

■実施内容
【マネジメント力強化シリーズ】ベンチャーで「成果を出す」マネジメントの極意
日時：2月9日（火） 18:30-20:00
対象：経営者・幹部層・リーダー層各位
定員：100名
場所：zoomにて配信いたします。
受講料：無料
URL：https://keieishaterrace.jp/seminar/detail/16550/

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます。

＜予定プログラム＞
・ ベンチャー参画の心得
・ 大手企業とベンチャー、マネジメントはどう違う？
・ なかなか気づけない、ベンチャー幹部の「落とし穴」
・ ベンチャーのマネジメントとして活躍するための極意
・ 「成果を出し続ける」ベンチャーマネジメントとは
・ ベンチャーマネジャーとして確立するために
・ Q&A

＜このような方におすすめ＞
・ ベンチャーへの参画を考えている
・ ベンチャーでのマネジメントに課題を感じている
・ ベンチャーでのマネジャー陣育成・活用のヒントが知りたい

■KEIEISHA TERRACEについて
「KEIEISHA
TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。
会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■株式会社 経営者JPについて
http://www.keieisha.jp/
弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく４事業を展開しております。
・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQコンサルテ

ィングサービス）
・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先
株式会社 経営者JP・セミナー運営事務局 相馬・金子 https://www.keieisha.jp/contact/
TEL: 03-6408-9700 ／FAX: 03-6408-9701 E-mail: info@keieisha.jp

---

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com