下請けから元請けに転換し、インターネットで新規集客
３ヶ月で６０件のお問合せを獲得する事例公開

株式会社シップでは、現在約450社のリフォーム会社様の集客・売上アップの支援をしております。
このたび、下請けから元請け転換して集客の経験が全くない中、インターネット集客により、３ヶ月で６０件のお問合せを獲得したリフォーム会社の成功事例を、WEBサイトへ追加掲載したことをお知らせ致します。今回追加掲載いたしました事例は、以下の通りです。

■新着事例詳細
□掲載日：2010年9月21日（火）
□企業名：株式会社三共美装 様（埼玉県）
□タイトル：下請けから元請けに転換 インターネットで新規のお客様との出会い
３ヶ月でお問合せ６０件
□カテゴリー：集客コストを削減したい
□関連サービス名：簡単更新ホームページ、ローコストリフォーム、まか得CPA
□サイトURL：http://www.shipinc.co.jp/sankyo.html

■特長
下請けから元請けに転換し、集客の経験がない中、インターネット広告を使用して３ヶ月で６０件の問合せが発生するようになった経緯をご紹介しています。

■関連サイト
株式会社シップ http://www.shipinc.co.jp/
簡単更新ホームページ http://www.shipinc.co.jp/1004.html
ローコストリフォーム実践会 http://www.shipinc.co.jp/lowcost_jissenkai
クライアント事例一覧 http://www.shipinc.co.jp/post_189.html

■お問合せ
株式会社シップ 開発課：幕内 彩弓 （マクウチ アユミ）
TEL: 03-3868-9621
FAX: 03-3868-9622
Email: info@shipinc.co.jp
URL: http://www.shipinc.co.jp/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com