

Web集客による利益向上を目指す中小企業向け！ホームページのアクセス・問い合わせ数増加に特化したWebコンサルティングサービスを開始

Web集客による利益向上を目指す中小企業向け！

ホームページのアクセス・問い合わせ数増加に特化した
Webコンサルティングサービスを開始

 Leapy 株式会社リーピー (Leapy, Inc.) <https://leapy.jp>

株式会社リーピー（本社：岐阜市／代表取締役：川口 聡／以下、当社）は、[2020年10月23日](#)より、ホームページのアクセスや問い合わせの増加につながるWebコンサルティングサービスを開始いたしました。

[2020年10月23日](#)

より、ホームページのアクセス数や問い合わせ数、ネットショップの売上増加など、企業の利益向上につながるWebコンサルティングサービスを開始いたしました。

新型コロナウイルスの影響で急速にオンライン化が進み、「Web集客による利益向上」を図る企業様は増加傾向にあります。Web集客のために、Web広告や自社ホームページのブログ更新などに取り組む企業もいらっしゃるでしょう。しかしWeb集客において成果を出すには、商品内容や市場、顧客層を踏まえた集客戦略の設計、さらには経過を踏まえた継続的な分析・調整による運用が必要です。

そこで当社では、自社ホームページにて検証・蓄積してきたノウハウを元に、「売上向上のためのWeb集客」に対する継続的支援として、Webコンサルティングサービスの提供を開始いたしました。※当サービスは、当社にホームページ制作をご依頼いただいたお客様限定でのご提供となります。

■当社実績（[2018年12月](#)～[2020年9月](#)）

Googleなど検索エンジンからの流入強化により、アクセス数、問い合わせ数、取引社数が大幅に増加。

（第7期には上記強化により、コロナ過にも関わらず過去最高益を達成）

- ・アクセスユーザー数：約2,500人／月→約26,000人／月（+23,500人／月）
- ・問い合わせ件数：約15件／月→約50件／月（+35件／月）
- ・取引社数：310社→530社（+220社）

■リーピーのWebコンサルティングサービスの特長

- ・検索流入強化による集客支援のため、Web広告とは異なり、持続性の高い効果に期待できる
- ・アドバイスと合わせてホームページ改修も行う実行支援型コンサルティング
- ・企業体制改善やシステム導入など、企業のDX分野のアドバイスも可能

■リーピーのWebコンサルティングサービスの内容

- ・定期的なアクセス分析レポートの提出

- ・アクセス分析を元にした、問い合わせ数増加・売上向上のための改修提案と実施
- ・検索流入の強化を中心としたアクセス数・コンバージョン率向上におけるアドバイス
- ・ブログ記事など更新コンテンツの添削によるロングテールSEOの実施

■サービス紹介資料

<https://leapy.jp/web-consulting.pdf>

[提供会社について]

株式会社リーピー 設立：2013年10月（第8期） URL <https://leapy.jp/>

代表取締役：川口聡 ※経済産業省 所管 中小機構認定「中小企業応援士」

事業内容：Web制作事業（コーポレートサイト、ECサイト、採用サイト、写真・動画、印刷物デザイン等）

Webサービス事業（マニュアル作成ツールwikipy <https://wikipy.jp/>、案件管理ツールpace <https://paces.jp/>）

※岐阜県ワーク・ライフ・バランス推進エクセレント企業

※岐阜市男女共同参画優良事業者、ぎふし共育・女性活躍企業

[本件に関するお問い合わせ]

株式会社リーピー広報担当：石川まひろ

E-mail： pr@leapy.jp

電話： 058-215-0066

FAX： 058-215-0067

住所：〒500-8891 [岐阜県岐阜市香蘭3丁目7番地](#)

Generated by ふれりりプレスリリース

<https://www.prerele.com>