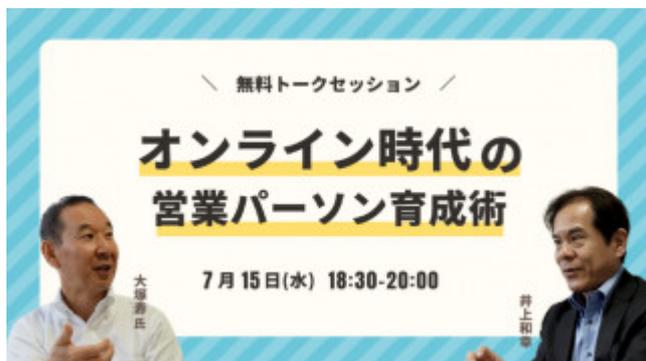


## 【KEIEISHA TERRACE】無料トークセッション開催 大塚寿氏×井上和幸 オンライン時代の営業パーソン育成術



株式会社 経営者JP（東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸）が運営する会員制プラットフォーム「KEIEISHA TERRACE」（<https://keieishaterrace.jp>）では7月15日（水）、【オンライン上でも「勝てる」営業マンの育成】をテーマに、無料オンライントークセッションを開催します。

部下の育成・研修は、オンラインの時代へ。

新型コロナウイルスの影響でテレワークが進むなか、従来の訪問営業もオンラインに切り替わりました。

オンライン時代で激変した営業手法を、オンライン研修しかできない今、どうやって営業マンに学ばせる？！

をテーマに、営業マン育成のプロフェッショナル・大塚寿氏と経営者JP井上和幸が対談するトークセッションを開催します。

### ■実施内容

オンライントークセッション

オンライン時代の営業パーソン育成術

オンライン営業研修サービス「営業サプリ」の開発者でもある大塚寿氏をゲストにお迎えし、【オンライン上でも「勝てる」営業マンの育成】をテーマに、井上和幸と対談いただきます。

開催日時：[7月15日（水）](#) 18:30-20:00

対象：経営者・幹部層・リーダー層各位

定員：100名

費用：無料

場所：Zoomのウェビナーにて配信いたします。

講師：大塚寿氏（エマメイコーポレーション代表取締役 「営業サプリ」 開発者）

井上和幸（株式会社経営者JP 代表取締役社長・CEO）

URL: <https://www.keieishaterrace.com/0715seminar>

※業界関係者、競合企業の方の参加はお断り申し上げます

### <予定プログラム>

- ・オンライン商談でつまづきやすいポイントと対策
- ・オンライン時代が営業パーソン育成に突きつけたこと
- ・オンライン時代の営業パーソン育成術
- ・ウィズコロナに欠かせないオンライン研修成功のノウハウ！

### <このような方におすすめ>

- ・リモートワーク下でも営業パーソンを育成したい
- ・アフター・コロナにおいて営業手法と営業育成をアップデートしたい
- ・オンラインでも成果が出る営業研修のコツを知りたい

### ■講師プロフィール

大塚寿氏（エマメイコーポレーション代表取締役 「営業サプリ」 開発者）

アリゾナ州立大学サンダーバード国際経営大学院MBA。株式会社リクルートを経て、オーダーメイド型企業研修、および法人営業コンサルティングを展開するエマメイコーポレーション代表取締役

役。オンライン営業研修「営業サプリ」を展開する株式会社サプリCK0。  
著書に累計28万部の『40代を後悔しない50のリスト』シリーズ（ダイヤモンド社）、近著に『50代 後悔しない働き方』（青春出版社）など25冊。

井上和幸（株式会社経営者JP 代表取締役社長・CEO）

1989年早稲田大学政治経済学部卒業後、株式会社リクルート入社。2000年に人材コンサルティング会社に転職、取締役就任。2004年より株式会社リクルート・エックス。2010年2月に株式会社経営者JPを設立、代表取締役社長・CEOに就任。自ら2万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を活かし、経営者力／リーダーシップ力／キャリア力／転職力／を劇的に高める【成功方程式】の追究と、その伝道をライフワークとする。

## ■KEIEISHA TERRACEについて

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。

会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

\*\*\*\*\*

## ■株式会社 経営者JPについて

<http://www.keieisha.jp/>

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業（経営層特化の人材紹介）
- ・コンサルティング事業（組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQコンサルティングサービス）
- ・セミナー事業（経営者・リーダー対象セミナーの主催）
- ・会員事業（志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販）

■本件に関する問い合わせ先

株式会社 経営者JP・セミナー運営事務局 藤田・相馬・金子

TEL: 03-6408-9700 / FAX: 03-6408-9701 E-mail: [info@keieisha.jp](mailto:info@keieisha.jp)

---

Generated by ぷれりりプレスリリース

<https://www.prerele.com>