営業職、組織構築に悩みを持つ方必見！志あるセールスマンを応援する為の猛獣塾入門講座

30年ビジネス最前線で陣頭指揮を取り続けた元外資系企業取締役が

これから志高い個人、企業に変革を起こす為に生まれたプロジェクト「猛獣塾入門講座」

https://mouju.jp/seminar/

会社経営では、どんなに意識を高く営業活動や組織のマネジメントを行っても

日々直面する人の悩み、お金の悩み、社内外の調整などに追われてしまう事が

多いと思います。

全てが解決出来なくても、営業活動に関わる商品、サービスの価値

そしてその価値を社内で共有し、誰に対してどんなアプローチを行えば

売上げにつながり、感謝されるのか？

そこは現場の悩みと乗り越えた経験を持つ人間でしか伝えられない

書籍やＭＢＡからは学べない事があります。

チームを持てば1人1人の感情があり、役割が必要になり

会社としての売上げも達成しないといけない。。

さらにお客様との商談ではお客様に活用しているイメージを持って頂きながら

有利に商談を進めて売上げにつなげる。。

その様々な悩みに対して解決のヒントを得られるのが「猛獣塾入門講座」

現場を30年外資系企業で経験し、数千名いる社内の人材育成を行ってきたからこそ

分かる組織マネジメント、商品のブランドを創りいかに普及させるかを行ってきた

戦略と実行など、実際の現場と事例を伝えながら参加者のビジネスに落としこんで

実行して始めて勉強した価値があります。

その価値を自分の経験を基に志あるセールスマン、組織を持つ上司に伝える事を「猛獣塾入門講座」では大切にしています。

・個人事業主であれば仕事仲間、お客様に対して

・若手セールスマンであれば商品価値の考え方、見込み客の見つけ方と商談時の注意事項について

・組織、チームを持つ上司であれば部下の教育と指示の出し方、言い方について

・第二創業期を迎える会社経営に必要な組織のあるべき姿について

・ＮＰＯ、団体であれば関わるスタッフさんの連携に重要な話し方伝え方について

様々な角度で「猛獣塾入門講座」で学ぶ内容が皆さんの現場で活用頂けると思います。

そんな価値あるセミナーを9月10月東京、大阪にて臨時開催します。

是非、参加頂いた日から自分が変わる、会社が変わる

そんな期待を持ち行動につなげられるセミナーになる事を

講演者、運営一同願っています。

東京開催

9月5日（水） 19時～21時45分

9月15日（土） 10時～12時45分

9月25日（火） 19時～21時45分

9月27日（木） 19時～21時45分

10月13日（土） 10時～12時45分

大阪開催

9月6日（木） 19時～21時45分

9月7日（金） 19時～21時45分

9月8日（土） 10時～12時45分

参加申し込みは下記ＵＲＬから

https://mouju.jp/seminar/

問い合わせ先

猛獣塾事務局(運営会社、株式会社トリプルダブル)

メール： info@triple-w.co.jp

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com