

ます。

[2]

少子高齢化社会の課題である限られた社員での運営に貢献していきます。

[3]

中小企業だから諦めている企業ピーアルの面でも力を入れていく事で、企業価値を高め売上、求人活動に貢献します。

[3]

展示会、営業活動等の事後フォローを高めていきます。

[4]

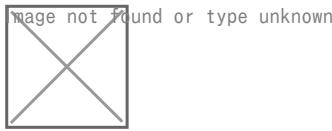
サポートはフェイストゥフェイス（対面）で実施します。

[5]

サポート中は、「マーケティングカレンダー（※1）」や「3者分析」などを用い、「展示会」「ホームページ」「リアルの営業（求人）」の面などのご提案（共感マーケティング）を作成して参ります。

※1ジャムハウス独自のコミュニケーションツール

※2イメージ画像



■購入者イメージ：

BtoB中小企業

- ・売上を上げたいと思っている企業
- ・企業価値を上げたい企業
- ・求人確保に困っている企業

■これまでの実績：

[実績1]

東京・地方の商工会議所にて、ビジネスセミナー「展示会に出展して『結果』を出す方法」のセミナー講師をする（「展示会セミナー」は何処も大盛況で毎回満員となる）

[実績2]

株式会社 ミズタニ（既存顧客）にて、当初年間売上1千万から3億円の売上を展示会とホームページ作成（5年間）また、相乗効果として、大手雑誌・新聞・テレビなどからも取り上げられ代理店の確保、海外販路の獲得、会社知名度に大きく貢献をもたらす。

[実績3]

立花建設株式会社（既存顧客）にて、毎年新卒の獲得が0人から1人だったのが、現在4人の確保まで伸びた。また、平成30年より更に獲得数を伸ばす為、自主開催の会社説明会、求人媒体主催の会社説明会もサポート開始し、更なる獲得するを伸ばす予定。

■企業紹介：

会社名 株式会社ジャムハウス

代表者名 小室圭三（東京商工会議所エキスパート登録）

業務内容 BtoB向け企業を専門としたホームページ制作と運営サポートサービス

企業の名刺程度で終わっているホームページに機能を作り、優秀な社員に成り代わりホームページに機能を持たせ「販路開拓」「企業価値向上（企業ピーアル）」「求人確保」などを作つて参ります。

【この件に関するお問い合わせ先】

[会社名] 株式会社ジャムハウス

[担当者名] 小室圭三

[TEL] 03-3382-7825

[Email] info@jam-house.jp

Generated by ふれりりプレスリリース

<https://www.prerele.com>