【新宿／無料セミナー】営業に関わる全ての方へ。『営業力を2倍にするDoHow公開セミナー』開催のご案内

株式会社セレブリックス（以下、弊社）では、2014年10月29日（水）
、「営業力を2倍にするDoHow公開セミナー」を新宿本社にて開催いたします。

▼「営業力を2倍にするDoHow公開セミナー」について
http://salescompass.jp/20141029/?utm_source=DB&utm_medium=mail&utm_campaign=release1

弊社では3年前から Google Apps を活用し、営業の生産性向上を実践してきました。
中でも、Google スプレッドシートと Google
マップを活用しことで訪問件数が4倍、受注件数が2倍になった経験もございます。
今回は、株式会社らしくと株式会社セレブリックスの共催により
機能の説明から、売上倍増を実現するDoHow、活用事例を、わかりやすくお伝えします。

■セミナー概要■

GoogleマップとGoogleAppsが連携した顧客マッピングサービスのご紹介セミナーです。
顧客マッピングサービスは主に以下のようなシーンで活用できます。

・営業管理（受注失注管理/見込みステータス管理/属性管理/担当管理/商談履歴/ルート設計等のSFA機能）
・顧客管理（購買履歴管理/属性管理等のCRM機能）
・ラウンダー（店舗状況報告/各種報告業務/調査報告/アンケート）
・SV業務（店舗状況管理/その他各種マネジメント項目の管理）
・拠点/店舗管理（商用物件の管理/自社管理物件、店舗の管理）
・エリアマーケティング

「位置」×「属性」×「状態」を効率よく一元管理が可能です。

スマートフォンやタブレッドから地図に入力するだけで、リアルタイムにデータベースと連携します。
また、情報を蓄積したデータベースは、自動で日報やリストを生成するなど、マルチなアウトプットを実現するので、
業務効率を圧倒的に向上させる効果があります。

本セミナーでは、様々なシーンでの活用事例や効果効能を中心に、サービスの紹介をさせていただきます。

■セミナー日時■
日時：2014年10月29日（水）　15:00－17:00　（受付開始14:30）
会場：株式会社セレブリックス 内
住所：新宿区西新宿3-2-4 新和ビル4F

▼セミナー詳細、お申し込みはコチラ!!
http://salescompass.jp/20141029/?utm_source=DB&utm_medium=mail&utm_campaign=release1

以 上

■セミナーに関するお問合わせ
株式会社セレブリックス
コンサルティンググループ
今井（イマイ）・曽谷（ソタニ）

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com