営業に必須の訪問地図を作成！作業時間を大幅短縮
～GISのマップクエスト～

GIS開発の株式会社マップクエスト（本社：愛知県豊橋市
代表取締役社長：佐藤亮介）は、訪問地図作成作業時間を１/４に短縮したGIS活用事例をご紹介しています。

ニュース：
http://www2.mapquest.co.jp/campaign/navi.ashx?gid=N140722dev_daskin&ref=/n/dev/example/daskin.html

今まで1校区の訪問地図を作成するのに4時間以上かかっていました。
エリアとエリア外との区別を確認しながら自店舗の顧客を紙地図に色塗りするには、大変な手間が掛かります。
また、訪問地図を作成する作業は、自店舗の顧客データの一覧を一件ずつ紙地図と確認しながらの作業になってしまうので、膨大な時間と人手がかかっていました。

顧客データと地図を連携させることで、自店舗の顧客・他のダスキン加盟店の顧客・競合他社の顧客といったパターンによって色分けすることも簡単になり、新製品キャンペーンを行うときに対象製品を利用している顧客のみを色塗りするなど、活用の幅が広がりました。

新規顧客登録は本社の基幹システムで行い、訪問地図は各支店ごとで行うことで、常に最新のデータを全支店で共有することができ、柔軟な対応を可能にしています。

ご興味をお持ちの方はお気軽にお問合せください。

ーーーーーーーーーーーーーーー
お問い合わせはこちらから
ーーーーーーーーーーーーーーー
http://www2.mapquest.co.jp/campaign/navi.ashx?gid=N140722dev&ref=https
://www.mapquest.co.jp/n/contact.html

【会社概要】http://www.mapquest.co.jp/
◇名称 株式会社マップクエスト
◇所在地 愛知県豊橋市大岩町下渡27-1
◇設立 1992年2月
◇資本金 6,000万円
◇代表者 代表取締役社長 佐藤亮介
◇事業内容
GISエンジン「MapQuest」の開発・販売
GISコンサルティングと「MapQuest」を利用した顧客ソリューションの開発・販売

＜本件に関するお問合せ先＞
株式会社マップクエスト
TEL：0532-43-0400

FAX：0532-43-0433
E-mail：sales@mapquest.co.jp
〒441-3147 愛知県豊橋市大岩町下渡27-1
Twitter：http://twitter.com/MQJP

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com