◆２０１４年３月１２日（水）付けで、２２，０００ＤＬ突破!!
◆iPhone, iPad電子書籍アプリ『５分で売れる！営業ノウハウ』大好評配信中!!

株式会社オープンアップス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：加藤秀樹）がiPhone, iPad電子書籍アプリとして開発販売を行った『５分で売れる！営業ノウハウ』が２０１４年３月１２日（水）付けで、累計２２，０００ＤＬを突破したことを発表しました。

☆『５分で売れる！営業ノウハウ』

https://itunes.apple.com/jp/app/5fende-maireruying-yenouhau/id479773607?mt=8

●営業職のみなさん、営業で顧客を獲得する際どのように勝負をしていますか？

●成績の上がらない営業マンに警告！！徹底的に「５分」で勝負をしているか？

リクルート時代、数々のＭＶＰを獲得してきたトップ営業マン、西野浩輝氏ならではの営業ノウハウがギュッと凝縮された１冊が遂にiPhone・iPadアプリで登場！

5分で売れる!営業ノウハウ
～凡人営業の壁を破る「濃い時間」活用術～

「売れる営業マン＝努力家」は間違いである。まして「売れない営業マン＝なまけ者」なんかではない。頑張りどころの「５分」、力の入れどころの「５分」を知った営業マンだけが【大化け】する！！

本書では【売れる営業マン】が培ったノウハウを最短距離で惜しみなく学ぶことができるビジネス本です！今からでも十分身につけられる、ハードワークなんかいらないトップ営業のすべてをこの書籍に学べ！！

こんな人におススメ
●営業に苦痛を感じている。
●商談中の雑談で何を話せばよいかわからない。
●営業のコツを知りたい！
●営業成績を上げたい！

☆『５分で売れる！営業ノウハウ』

https://itunes.apple.com/jp/app/5fende-maireruying-yenouhau/id479773607?mt=8

【 目 次 】

はじめに

第１章 営業は「５分」がキー
商談には、「濃い時間」と「薄い時間」がある
「濃い時間」は「５分」からなっている
「濃い時間」を作れば、商談は勝手に回っていく

第２章 訪問前の準備が成果に直結する
事前のシミュレーションが現場での対応力を決める
仮説を立ててから商談に臨む
仮説構築に必要なのは、イメージング力
普通の営業マンでも簡単にできる情報収集法
仮説構築力をスパイラル・アップさせていく
事前準備は５分単位で考えよう

第３章 ５分で行なう直前チェック項目
前回訪問の振り返りを行なう
持ち物、使う資料のチェック
商談の流れをイメージリハーサル
同行営業のイメージリハーサル＆すり合わせ
相手への質問項目の洗い出し
相手の情報・状況をチェック
自分自身をチェックする

第４章 最初の５分、ここに気をつけろ
お客さんとの関係性は、最初の５分で決まる
自分がお客さんにどんな印象を与えているかに、細心の注意を払う
発言の中に、相手の心に響くキーワードをちりばめる
商品・サービスの詳細は、事例を通じて語る
お客さんがどんなタイプの人なのかを探る
最初の５分、反応の悪いお客さんへの反応は

第５章 主導権は５分で引き寄せられる
主導権を引き寄せるための基本は「介入」
鋭い質問や厳しい指摘への対応力が、主導権を保つカギとなる
「お客さんを選ぶ」意識を持とう

第６章 営業は最後の５分で雲泥の差がつく
なぜ最後の５分が大事なのか
最後の５分でお客さんと約束を結ぶ
最後の５分で、クロージングがぐっと近づく
商談の終わり際、最後の最後でできること

第７章 商談直後の５分はゴールデンタイム
伸びる営業マンと伸びない営業マンの差
５分でこんなに多くのＳｅｅができる

おわりに

【 著者紹介 】
西野浩輝（にしの ひろき）

マーキュリッチ株式会社 代表取締役
チーフトレーナー。大坂大学大学院卒。大阪生まれ。大阪大学大学院卒。
卒業後は、株式会社リクルートに入社。法人向け教育プログラムの営業および商品開発の仕事を担当。その間、特に営業においてMVPを含む数々の賞を獲得。
その後、世界最大の教育コンサルティング会社である、アメリカン マネジメント
アソシエーションにセールス・コンサルタントを経て、2003年、教育研修企業のマーキュリッチ株式会社を設立し代表となる。
現在、長年の教育ビジネスにおける経験を活かし、セールス、プレゼンテーション、ネゴシエーション(交渉力)、リーダーシップ、マネジメントなど、「営業」を中心にコミュニケ?ションスキルの研修の講師やコンサルティングを行う。

◎本書は２００７年１２月７日ＰＨＰ研究所から刊行されたものを株式会社オープンアップスがアプリ用に編集し直したものであり、販売元は株式会社オープンアップスとなります。

☆累計２２，０００ＤＬ突破『５分で売れる！営業ノウハウ』

App Store
からダウンロード

https://itunes.apple.com/jp/app/5fende-maireruying-yenouhau/id479773607?mt=8

――iPhone/iPad電子書籍アプリ一覧――
http://www.imcontent.biz/wordpress/

―――Amazon Kindle電子書籍一覧―――
http://amzn.to/13X3qs4

株式会社オープンアップス公式ＦＢページ
http://www.facebook.com/OpenAppsInc?ref=hl
リリース情報を随時更新中！

■当プレスに関するお問い合わせ先

会社名 ： 株式会社オープンアップス

ＵＲＬ ： http://openapps.co.jp/
所在地 ： 東京都渋谷区桜丘町22-14 N.E.Sビル S棟 2,3F
ＴＥＬ ： 03-6681-4435
ＦＡＸ ： 03-5459-0741
ＭＡＩＬ ： press@openapps.co.jp
facebook ： http://www.facebook.com/OpenAppsInc?ref=hl
事業内容 ： 電子書籍・スマートフォンアプリ制作

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com