経営者様必見！参加無料！先着30名！『社長のための「営業改革」セミナー』

もっと営業力を上げたいとお考えの社長様へ

売り込まない営業で、成約率を倍増させる秘訣があります。

「成約率をもっと上げたい・・・」

「成約までの商談期間を縮めたい・・・」

「営業の底上げを実現したい・・・」

営業に関する悩みは尽きないのではないでしょうか。

実は、あなたの会社の成約率はもっと上げることができます。

なぜなら、成約率を上げるためのしっかりとした訓練を受けている企業はほとんどないからです。

あなたの会社では、成約率を上げるための訓練を受けたことがありますか？

営業研修や本などから勉強することはあったとしても、本当に成約率アップに効果のあるノウハウを、専門家から受けたことはないのではないでしょうか？

今回、２人の営業のエキスパートによる、成約率を上げることにフォーカスしたセミナーを開催します。

このセミナー、実は過去に地方で何度か開催していますが、非常に好評で、今回ついに大阪での開催が実現しました。

主な内容は以下のとおりです。

●社長が知っておくべき、売れる仕組みと原理原則
・社長の勘違いが営業をダメにする？

・社長が知っておくべ成約率を高める１０原則
・売り込まない営業で成約率を飛躍的に上げる方法

●成約率を高める営業管理法と営業組織の作り方
・お客様に「高い！」と言わせない！価値訴求型・営業トーク術
・誰でもクロージングできる！最強の即決ツール「〇〇〇プラン」
・商談期間４５日以内！即決してもらうための営業の進め方

自社の営業について課題があると感じている社長様は、
参加されることを強くお勧めします。

セミナーの詳細、お申込みはこちらから。
http://isi-grp.force.com/sf/event2

==========

日時 ： 2014年2月5日（水） 14:00～16:30
※受付は13:30からとなります。
主催 ： 株式会社アイ･エス･アイソフトウェアー
場所 ： 株式会社アイ･エス･アイソフトウェアー
大阪オフィス 9F セミナールーム map
定員 ： 30名様限定（経営者・経営幹部限定）
料金 ： 無料
ゲスト ： 株式会社セールスフォース・ドットコム
株式会社船井総合研究所

【本件に関するお問い合わせ先】
企業名：株式会社アイ･エス･アイソフトウェアー
担当者名：飯田（イイダ）、田頭（タガシラ）
TEL：06-6260-3131
Email：cloud@isi-grp.co.jp

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com