地域工務店様向け
直請け力強化！トライオーダーシステム販売開始

■トライオーダーシステムとは？
注文住宅を作りたいというユーザー様の声を反映させ開発したシステムです。

・せっかく時間をかけて進めたのに全然イメージと違う…

・もっと色んなデザインの提案をして欲しいんだけど予算が…

・オリジナリティのある”ワクワクする家”に住みたい！

と、いうようなエンドユーザーさんの意見を取り入れ、
株式会社ＬＳでは業界初となる、全国の実績のあるデザイナーによるコンテスト形式を採用しました。

通常1案のご予算で10案程度のご提案をすることが可能です。
個性豊かなプロの提案の中から、ユーザー様に自分好みの住宅設計を選んで頂けます。

参照はコチラ↓
☆トライオーダーＵＲＬ：http://ls1112.com/

■お客さんから直に仕事を請けたい工務店さんにお勧めできます。

例えば、

・毎月の現場の材料費などの支払いの遅延等を無くしたい方

・工期や人工の調整を自社で管理したい方

・自社の下請けの職人さんに対して支払いを早くしてあげたい方

などの要するに、個人のお客さんからの受注が増えるので、上記3点に強いシステムです。

この度、このシステムの説明会を開催します。

また、多くの会社をテコ入れし黒字に転換させてきた会計士をゲストとしてお呼びし、

資金繰りを改善させる事業計画、融資、助成金の概要もお話しいただきます。

■「トライオーダーシステム 街で一番の工務店になるために
～競合他社に圧倒的に差をつける方法～ 」 説明会

・日時：2013年11月19日（火） 18時半～20時半

・会場 ： TKP東京駅丸の内会議室 ミーティングルームB

・住所 ： 東京都千代田区丸の内3-1-1 帝劇ビルB1

・参加費：3,000円
もし内容にご満足いただけない場合は、説明会後３日以内にご連絡いただければ、
理由の如何に関わらず返金いたします。

・セミナー講師プロフィール
講師：向後良知（こうごよしとも）
2001年に建設施工管理技士の専門資格学校卒業後、
ビル、店舗、商業施設専門の建設会社に就職。
その後、昔から家族愛のある個人宅を作ることを目標にしていたこともあり、
個人宅オーダーメイド専門の建設会社に転職。同社で営業スキルを身に付ける。
2009年に衣食住に加え、心、健康、経済の6つの分野から家族の幸せをサポートにしたい想いから
「愛を創造する」を経営理念にした株式会社ＬＳ（ライフシールド）を設立。
「個人宅の建築」も手掛け、営業をやったことのない職人でも
簡単に集客と資金調達ができるノウハウをシステム化。
共に働く仲間を成功させる（夢に形にする）プロモーターになりたいと思っています。

ゲスト 講師：壁谷英薫（かべやひでのぶ）
公認会計士として、大手監査法人に就職。
国際部で、製造業やサービス業の証券取引法(金融商品取引法)監査、
会社法監査に従事するとともに、米国上場企業の監査に携わる。
その業務の過程で現場責任者として監査のとりまとめを行うと共に、
金融部に出向、大手銀行の国際会計基準（IFRS）の合併監査を手掛ける。
これまでの経験を活かして、中小企業の血液である資金調達と事業発展のお手伝いをし、
経営者とその家族が物心ともの幸せを享受できるように貢献することを理念としています。

【お申込み方法】
下記URLのフォームから必要情報を入力してお申し込みください。
→ http://my.formman.com/form/pc/oDpzQImzroiVkYTD/

株式会社LS(エルエス)
〒285-0859 千葉県佐倉市南ユーカリが丘13-1 3街区1F
代表取締役 向後良知
URL http://ls1112.com/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com