全国の専門家が声を掛け合って、新しい経営支援組織を創設！

～従業員の計画的なスキル向上、新たな販路構築の実現、幅広い専門家ネットワーク活用～

中堅・中小企業への総合的・戦略的な経営支援・ビジネスマッチングを目的として、一般社団法人企業成長戦略支援センター（本社・東京都千代田区、理事長・佐藤 克則）を2013年8月5日 に設立し、会員募集を開始いたしました。入会金・年会費は無料、事務手数料年間１万円のみ必要です。

従業員のレベルを上げたいが、なかなか思うように成長してくれないという経営者の皆様の為に、計画的にすべての部署の従業員様が必要な研修を受講でき、しかも参加費は１講義１名5,000円–
という画期的な仕組みを構築致しました。販売促進や経理・財務、人事といった少人数の部署のスタッフの方も計画的にスキルアップを進めることが可能です。会員企業様であれば何人でも同条件でご参加いただけるシステムです。

現在の市場が飽和状態になり、新たな販路を求めている企業様、首都圏に新たな取引先が欲しいとお考えの企業様は多いと思います。展示会に出ているだけで取引先が見つかるとお考えでしょうか？実際には展示会で多くの名刺を収集できますが、取引が決まるところまでいくケースは稀です。
当会の目的の一つは新たな販路の構築です。全国的な会に成長することでニーズとシーズの情報がマッチングする機会を圧倒的に増加させ、どこからでも事業提携が可能な体制を作っていく計画です。初期の依頼料は基本的に無料であり、成功報酬型の報酬形態となります。

中堅・中小企業がグローバルマーケットで戦える大企業へと成長する為には様々な経営課題の解決が必須です。しかし自力での解決は難しい為、各分野の複数の専門家の支援を受ける必要があります。
しかし、行政の手厚い支援が受けられる創業期の小規模企業や、専門家に多額のコストをかけられる大企業とは違い、中堅・中小企業は専門家のサポートを受けにくいのが現状です。
そこで当センターでは、コンサルタントや士業だけでなく、幅広い専門家ネットワークから企業の課題解決に最適な専門家を選定し、必要な期間だけPJTとしてご活用頂く事を可能に致しました。従来大企業に偏りがちだった高度な支援を「リーズナブルな料金で」「タイムリーに」「全国規模で」提供することで、世界に羽ばたく優秀な日本の中堅・中小企業を応援します。

【主な支援メニュー】
1.無料経営診断、営業力診断および無料経営相談の実施
2.各分野の専門家・企業OBによるビジネスマッチング(新商品開発・販路開拓・事業承継等)
3.幅広い分野にわたる経営者セミナー、計画的な社員研修の開催、スキルレベルチェックの実施
4.企業OB、専門家ネットワークによる国内・海外販路開拓支援
5.最適な専門家の紹介
6.会員企業からのメッセージ、プレゼンテーション（代理店募集、商品紹介、技術紹介等）

★こんな企業様は、ぜひお問い合わせください！！

「展示会に出ているが良い販路が見つからない」

「1つの製品や1社のクライアントに依存しており、ビジネスチャンスがつかめない」
「新たな分野への進出や、新商品の開発についてノウハウがなく、うまく進まない」
「長年同じやり方を継承していることから、時代の変化に対応できない」
「中間層が育っていないため、人材の空洞化が進んでいる」・・・

当センターの登録専門家集団が強力にバックアップ。
具体的な成果に結び付けることが可能です。

【本件に関するお問い合わせ先】
一般社団法人 企業成長戦略支援センター 事務局
■所在地 ：東京都千代田区岩本町3-1-9 リブラ岩本町Ⅰ 6Ｆ
（社会保険労務士法人サトー 東京事務所内）
■TEL/FAX： 03-5823-4584 （土日祝除く9時～18時）
■E-mail ： jimu@senryakushien.org
■URL ： http://www.senryakushien.org/

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com