顧客が見えるアクセス解析ツール「CustomerQuest」発売中~マップクエスト~

GISシステム開発の株式会社マップクエスト(本社:愛知県豊橋市 代表取締役社長:佐藤亮介) は、

顧客が見えるアクセス解析ツール『CustomerQuest』を発売中です。

製品概要:

http://www2.mapquest.co.jp/campaign/navi.ashx?gid=N131011cg&ref=/products/cg/index.html

■製品の詳細

『CustomerQuest (カスタマークエスト)』は、自社ホームページを有効活用して新規顧客開拓をお手伝いするツールです。アクセス解析から、サイトを訪れている「あなたのお客様」が見えると、顧客獲得や売上アップのための様々な販売戦略を立てる手がかりが掴めます!

■製品の主な機能

・ユーザー解析で企業名まで見える! 各ページへの訪問企業をランキング表示します。 重要顧客やライバル企業の動向把握の参考にできます。

- ・人気ページの推移が見える! 閲覧数の多いページを月別または週別でランキング表示します。 また、コンテンツ量に合わせて表示するランキング件数を選択できます。
- ・いつでも、どこでも見える! Windowsガジェットで、常に注目度ランキングを表示します。 iPhone 3Gで、外出先からいつでも確認できます。
- ・単独の検索キーワードがわかる! 複合のキーワードでなく単独キーワードでランキングされるので "最も使われるキーワード"がわかりやすいです。

□会社概要

名称:株式会社マップクエスト 住所:<u>愛知県豊橋市大岩町下渡27-1</u>

設立: <u>1992年2月</u> 資本金: 6,000万円

代表者:代表取締役社長 佐藤亮介 URL: http://www.mapquest.co.jp/

<本件に関するお問合せ先> 株式会社マップクエスト

TFI: 0532-43-0400

FAX: 0532-43-0433

E-mail: info@mapquest.co.jp

〒441-3147 愛知県豊橋市大岩町下渡27-1

Generated by ぷれりりプレスリリース

https://www.prerele.com