

15,000DL突破記念!! iPhone, iPad電子書籍アプリ『誰からも好かれる人の話し方～コミュニケーション力を高める25の秘訣～』が数量限定85円で登場!!



株式会社オープンアップス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：加藤秀樹）は
[2013年7月24日\(水\)](#)、

iTunes

Storeにて、電子書籍アプリ『誰からも好かれる人の話し方～コミュニケーション力を高める25の秘訣～』が

15,000DLを突破したことを記念し、数量限定5000名様に85円キャンペーンを行うことを発表しました。

<書籍概要>

タイトル：誰からも好かれる人の話し方～コミュニケーション力を高める25の秘訣～

カテゴリー：ビジネス・自己啓発

配信先URL：



<https://itunes.apple.com/jp/app/shuikaramo-haokareru-renno/id602920553?mt=8>

★好かれる話し方は、こんなにも簡単な事だった!★

TBSのアナウンサーとして活躍した今井 登茂子さんが

ビジネスから私生活まで幅広く活用できる好かれる話し方を教えます!!

●相手に好印象を与える一言とは?

⇒ 「名前」で呼ばれると人は、好感をもつ!

●どうしたら「聞き上手」になれるの?

⇒ 相手の立場と思いやりのやさしさを!

●ビジネスでの「報告・連絡・相談」とは

⇒ 「報告」ではテーマ→結論から入る!

⇒ 「連絡」には責任感と人柄が見える!

⇒ 「相談」では、相手を間違えないように!

●しぐさ・場所により人の気持ちは、変化する?

⇒ 「コの字」に座ると人は親近感を増す!

●優秀なセールスマンほど「聞き上手」の理由?

⇒ お客様の関心事を勉強し、声をかける!

上司、部下、家族、恋人、友達など環境も違えば立場も違う相手との円滑なコミュニケーションを築ける「コツ」をお伝えします!!

◇もしも、あなたが

- ・沈黙の「間」が恐くてつい話し過ぎてしまう...
- ・初対面の人にどうしても、緊張して会話に困る
- ・気をまわし過ぎて会話がぎこちなくなってしまう
- ・ハッキリと相手に断る事が苦手...
- ・新しい環境で円滑な人間関係を気づきたい!

...など。

1度でも思ったことがあるなら、本書は必ず役立ちます!!

【目次】

◆I心を伝える力をつける

ヒント1 「挨拶の仕方がなっていない」と、怒られたことはありませんか?

ヒント2 仕事はできるのに、第一印象が悪くて損をしていませんか?

ヒント3 「こんにちは」のあとに、“第二の挨拶”があるのを知っていますか?

ヒント4 相手と同じ気もちになって、コミュニケーションしていますか?

ヒント5 名前で呼ばれるとどんなにうれしいか、わかっていますか?

◆IIきちんと話す力をつける

ヒント6 沈黙の“間”が怖くて、質問ばかりしていませんか?

ヒント7 話題に詰まって、なにを話していいのか困るときがありませんか?

ヒント8 ビジネスでの“報告・連絡・相談”のポイントを押さえていますか?

ヒント9 感性が錆びついて、相手の気もちに鈍感になっていませんか?

ヒント10 結論を話すのを先送りにして、かえって混乱させていませんか?

◆III上手に聞く力をつける

ヒント11 相手の立場に立ったうえで、話をきいていますか？

ヒント12 “うなずき”や“あいづち”を軽く見てはいませんか？

ヒント13 正しいことを言われても、素直に聞けないのではありませんか？

ヒント14 優秀なセールスマンほど“聞き上手”なわけを知っていますか？

ヒント15 視線を合わせないことが、どんなに失礼なことか気づいていますか？

ヒント16 「なぜ？」「どうして？」だけが質問の言葉だと思っていませんか？

ヒント17 相談をおろそかにして、一方的に指示・命令していませんか？

◆IV姿勢（しぐさ）で表現する力をつける

ヒント18 おたがいの位置のとり方で、気持ちが変わること気づいていますか？

ヒント19 好感もてる“表情”を、つくれていますか？

ヒント20 「自分の声は生まれつきで直せない」と、あきらめていませんか？

ヒント21 手は、言葉以上に雄弁に物語ることを知っていましたか？

◆V気持ちよく付き合う力をつける

ヒント22 はっきりと断りづらいときには、どう言ったらいいのでしょうか？

ヒント23 無理して“ほめよう”とするから、うまくいかないのではありませんか？

ヒント24 「人脈が多ければ多いほど役に立つ」と、勘ちがいしていませんか？

ヒント25 プラス思考は、自分もまわりも幸せにすることを実感していますか？

◆おわりに

【著者紹介】

今井 登茂子（いまい ともこ）

東京生まれ。立教大学文学部卒業。TBS入社、アナウンサーとして活躍。

1987年、コミュニケーションスクール(株)「とも子塾」を設立。

一般社会人向けに「コミュニケーション」「自己表現」の人材育成を開始。

企業研修・講演活動・執筆、大学及び(社)日本秘書協会講師など幅広く活躍。

今井登茂子メソッド(ITメソッド)を主幹教育に導入している職種には、

営業販売・接客サービス職も多く、実践的で効果の上がるトレーニングには、定評がある。

【株式会社オープンアップスの制作電子書籍一覧URL】

―― iPhone/iPad電子書籍アプリ一覧――

<http://bit.ly/11w1wuX>

―― Amazon Kindle電子書籍一覧――

<http://amzn.to/13X3qs4>

●Kindleストアでの購入方法について

(1) Kindleアプリをお手持ちの端末にダウンロード

(2) Kindleストアにてアカウント情報を入力

(3) Kindleストアから目当ての作品を検索し、ダウンロード、購入

Kindleアプリのダウンロード方法については、以下URLよりご覧いただけます。

<http://amzn.to/VpV3LU>

※Kindleストアでダウンロードされたコンテンツは、「Kindle Paperwhite」などの電子書籍リーダーのほか、iPad、iPhone、iPod Touch、Android携帯・端末向け無料Kindleアプリでもお楽しみいただけます。

【会社概要】

会社名 : 株式会社オープンアップス
代表者 : 代表取締役 加藤 秀樹
所在地 : [東京都渋谷区桜丘町22-14](#) N.E.SビルS棟 3F
TEL : 03-6681-4435
FAX : 03-5459-0741
MAIL : press@openapps.co.jp
URL : <http://openapps.co.jp/>
facebook : <http://www.facebook.com/OpenAppsInc?ref=hl>
事業内容 : 電子書籍・スマートフォンアプリ制作

Generated by ぷれりりプレスリリース
<https://www.prerele.com>