Kindle電子書籍『上司にさすが！と言わせる部下の仕事術』がAmazon Kindleストアにて配信開始!!

株式会社オープンアップス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役社長：加藤秀樹）は2013年6月21日(金) より、Amazon Kindleストア（http://amzn.to/PrXelf）にて、Kindle電子書籍『上司にさすが！と言わせる部下の仕事術』を配信開始しました。

＜書籍概要＞
タイトル　：上司にさすが！と言わせる部下の仕事術
配信日　：2013年6月21日(金)
カテゴリー：ビジネス・自己啓発
配信先URL　：http://amzn.to/12eCQmX

★あなたは「苦手な上司との付き合い方」を知っていますか?★

やることなすこと、何かにつけて否定する上司や、
こちらが一言でも何か言おうものなら「なぜそう思うんだ」と、とことん突き詰めてくる上司、
自分と完全に価値観の違う上司などなど……。

あなたは、苦手な上司と向き合うと萎縮してしまったり、受け答えがしどろもどろになっていませんか??

★本書はこんな人にオススメです!!★

●「怒鳴られるのはどうしていつも自分なんだ!!」と、頭を抱え込んでしまうことがある
●「もう後がない。ここだけなんだ」と、会社という鉄棒に必死でぶら下がっている
●「こんな会社、辞めちまえ!」と転職を考えている
●「あいつらばかりいいよな……」と、眉をひそめて愚痴を言い合ったことがある

など……。
こんな悩みを解決し、上司や会社から必要とされる、ひいては
オンリーワンの存在になるための「部下の条件」をお教えします!!

【 目 次 】

●はじめに

●第１章 「自分を認めてくれない」上司との関係に悩んだとき
関係改善ポイント① 〈上司に対する積極的なフォロワーシップを発揮する〉
関係改善ポイント② 〈事前準備と事後評価の徹底〉
関係改善ポイント③ 〈聴き上手になる〉
関係改善ポイント④ 〈好印象をつくり上げる〉
関係改善ポイント⑤ 〈きめ細かな報告と相談の実践で、仕事を見える状態にする〉
関係改善ポイント⑥ 〈トラブルのときこそ人間性が映し出される〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ
・天崎のちょこっとトピックス①

●第２章 「なぜ上手くいかないのか」と思うようにいかず悩んだとき
上手くいく理由① 〈使える時間をつくり出す〉
上手くいく理由② 〈仕事に不可欠な三要素を上手く使いこなす〉
上手くいく理由③ 〈４つの解を実践する〉
上手くいく理由④ 〈準備を徹底する〉
上手くいく理由⑤ 〈マメ人間になる〉
上手くいく理由⑥ 〈単純ミス・判断ミスを限りなくゼロにする〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ
・天崎のちょこっとトピックス②

●第３章 「どうせ自分なんか、今さらムリ」と自信を喪失したとき
自信回復への手がかり① 〈状況を混同せず、切り離して整理してみる〉
自信回復への手がかり② 〈どうしてもムリなら、ムリして続けないのも１つの手段〉
自信回復への手がかり③ 〈「もうムリだ」という絶望的状況から立ち直った人々〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ

●第４章「なんでアイツばかり」と同僚をねたんでしまうとき
自分を変える切り口① 〈人と違う土俵で、自分なりのやり方でやる〉
自分を変える切り口② 〈自分を格上げする〉
自分を変える切り口③ 〈自分のカラーを出す〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ
・天崎のちょこっとトピックス③

●第５章 「会社を辞めよう」と考えたとき

会社を辞める前に考えるポイント①　〈短気は取り返しのつかない損である〉
会社を辞める前に考えるポイント②　〈人脈を棚卸しする〉
会社を辞める前に考えるポイント③　〈後ろ向きの理由は、好まざる結果を招く〉
会社を辞める前に考えるポイント④　〈変えられるのは、「未来」と「自分」である〉
会社を辞める前に考えるポイント⑤　〈自分自身の棚卸しで、客観的に自分を掴む〉
会社を辞める前に考えるポイント⑥　〈自分の長所を明確にし、伸ばす〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ

●第６章　「お前でないとダメなんだ」と社長や上司に言わせたいとき
原則①　〈「負の感情」を抱かせない〉
原則②　〈適応能力を身につける〉
原則③　〈大人になりきる〉
原則④　〈チャンス、ムード、ヒットをメイクする〉
原則⑤　〈こまめに動く〉
原則⑥　〈正直であること〉
原則⑦　〈一度で用が足りること〉
原則⑧　〈同じミスを繰り返さない〉
原則⑨　〈積極的に行動する〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ

●第７章　「自分を磨け！そこに成功が待っている！」自分づくりを始めるとき
自分を磨く方法①　〈周りの人を自分のファンにする〉
自分を磨く方法②　〈他者と差別化して「オンリーワン」を目指す〉
自分を磨く方法③　〈常に好奇心を持っている〉
自分を磨く方法④　〈常に想像している〉
自分を磨く方法⑤　〈人望を勝ち取っている〉
ちょっとした心がけ①　〈反省を教訓として活かす〉
ちょっとした心がけ②　〈いい口グセを習慣化する〉
ちょっとした心がけ③　〈一期一会を大切にする〉
ちょっとした心がけ④　〈朝一番の挨拶は元気よくする〉
ちょっとした心がけ⑤　〈いつから始めるかを強く意識する〉
・熱血コンサルタント天崎のお節介まとめ

●第８章　「さすが！」と唸った、あっぱれな部下たち
証言①　生命保険法人開発営業部長Ａ氏
〈自己の能力を分析し、仕事を逆算して始める部下Ｂ君〉
証言②　金属加工機器製造販売会社総務課長Ｃ氏　〈一を聞いて十を知る部下Ｄさん〉
証言③　事務機器販売代理店法人事業部課長Ｅ氏
〈報告・連絡・相談で自分を可視化出来ている部下Ｆ君〉
証言④　印刷インキ製造販売会社秘書室長Ｇ氏
〈痒いところに手が届く仕事を実践している部下Ｈさん〉
証言⑤　美容関係店長Ｉさん　〈ウソをつかず、ごまかさず、取り繕わない正直な部下Ｊさん〉
・天崎のちょこっとトピックス④

●第９章　１０００人アンケート　Ｑ＆Ａ
こう考えよう！（あとがきにかえて）

【著者紹介】
天﨑 啓一（あまざき けいいち）
1959年生まれ、N&Kネットワーク代表。大手流通業のフードサービス事業部にて社員教育を担当後、コンサルティング会社に入社。
人材活性化プロジェクトのリーダーとして、多くの企業内研修や公開セミナーを担当。
その後、サービス企業の専務取締役として迎え入れられ、約2年半にわたり同社の建て直しを図る。
現在、ヘッドワーク・フットワーク・ハートワーク・ネットワークの4ワークを最大限に活用した具体的コンサルティングを
モットーとしたN&Kネットワークの代表として「言いわけ・グチが己の成長を止める」を持論に、人材と組織の活性化支援、
“なりたい自分”になるための転機形成の支援（パーソナル・コンサルティング）に力を注いでいる。
公開セミナーや企業内研修において、受講者の「気づき」を促し「ヤル気」を高める、人間性あふれる熱血講師として好評を博している。
「受講者居眠りゼロ記録」現在更新中。

【株式会社オープンアップスの制作電子書籍一覧URL】

――iPhone/iPad電子書籍アプリ一覧――
http://bit.ly/11w1wuX

―――Amazon Kindle電子書籍一覧―――
http://amzn.to/13X3qs4

●Kindleストアでの購入方法について
（1）Kindleアプリをお手持ちの端末にダウンロード
（2）Kindleストアにてアカウント情報を入力
（3）Kindleストアから目当ての作品を検索し、ダウンロード、購入
Kindleアプリのダウンロード方法については、以下URLよりご覧いただけます。
http://amzn.to/VpV3LU

※Kindleストアでダウンロードされたコンテンツは、「Kindle Paperwhite」などの電子書籍リーダーのほか、
iPad、iPhone、iPod Touch、Android携帯・端末向け無料Kindleアプリでもお楽しみいただけます。

【会社概要】
会社名 ： 株式会社オープンアップス
代表者 ： 代表取締役 加藤 秀樹
所在地 ： 東京都渋谷区桜丘町22-14 N.E.Sビル S棟 3F
ＴＥＬ ： 03-6681-4435
ＦＡＸ ： 03-5459-0741
ＭＡＩＬ ： press@openapps.co.jp
ＵＲＬ ： http://openapps.co.jp/
facebook ： http://www.facebook.com/OpenAppsInc?ref=hl

事業内容 ： 電子書籍・スマートフォンアプリ制作

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com