◆アズ株式会社、全額返金保証付きコンサルティングサービス『キャッシュハンター』を月間3社限定でスタート

アズ株式会社（本社東京都千代田区：代表取締役
松田元）は、売上増加もしくはコストダウンにより、確実に10万円以上の利益をご提供する、年商5億円までの中小BtoB企業特化型コンサルティングサービス「キャッシュハンター」を2月10日より開始致しました。

●サービス内容

キャッシュハンターとは、TBS『がっちりマンデー』や『週刊ダイヤモンド』等でも取り上げられている成果報酬型の営業代行会社であるアズ株式会社の代表・松田元が、貴社へ直接ご訪問し現状の経営課題や問題点を具体的にお聞かせ頂いた上で、経営・営業・マーケティング・財務の４方面から、売上増加もしくはコストダウンにより確実に10万円以上の利益をもたらす改善策をその場でご提案させて頂く、年商5億円までの中小BtoB企業特化型コンサルティングサービスです。

2時間のコンサルティングの中でご提案させて頂く内容において、10万円以上の売上増加、もしくはコストダウンが見込めない場合には、コンサルティング費用を全額返金させて頂きます。

また、本サービスはアズ株式会社の代表取締役である松田が直接貴社へご訪問させて頂く都合上、月間3社様限定のサービスとなっております。

●サービス開始の背景

アズ株式会社では、これまでにBtoB企業様に特化した成果報酬型の営業代行サービスを600社以上にご提供してきました。その活動の中で、営業代行を依頼する企業様のご要望の本質は、『売上増加』もしくは『コストダウン』であり、私たちに求められていることはその手段としての営業代行でした。

そこで、営業代行をご提供する際に各社の課題や問題点を伺い解決策をご提供していく中で、営業代行以外でも利益創出のためにお役に立てる部分が多く出てきたこと、さらにその要因として昨年でグループ会社が海外法人も含め合計で7社となったことから、収益増加に繋がる問題解決策をワンストップでご提供すべく本サービスを開始するに至りました。

●詳細WEBページURL

『キャッシュハンター』WEBサイト
http://www.asz-group.jp/cachehunter/index.html

＜＜「キャッシュハンター」サービス特徴＞＞

□特徴①

これまでの豊富な経験と実績に裏づけされたご提案により、
2時間の面談の中で、10万円のバリューを確実にご提供致します

□特徴②
ご提案内容に10万円以上のバリューがないとご判断された場合には、全額返金致します。

□特徴③
面談後、継続的にコンサルティングをご希望されるお客様には顧問契約も可能です。

＜＜価格＞＞

■¥105,000（税込）／2時間（交通費別途）
※2回目以降の面談は¥210,000（税込）／2時間（交通費別途）

＜＜内容＞＞

■内容：アズ株式会社 代表取締役 松田との面談による個別相談

■面談場所：貴社オフィスにて
※ご来社頂いての面談は10％引きの¥94,500／2時間となります。

■事前にご用意頂くもの：★必須／◎あるとなお良い／〇あると良い
★決算書
◎試算表
◎借入一覧表または返済予定表
〇資金繰り表または入金・支払予定表
〇経営（事業）計画書
〇会社案内、概要
〇（担保）不動産謄本

□関連URL

・キャッシュハンター
http://www.asz-group.jp/cachehunter/index.html

・アズ株式会社
http://www.asz-group.jp/

□本サービスに関する取材のお申し込み・お問い合わせ

アズ株式会社 事業開発部 上田美来
TEL：03-3526-6096　FAX：03-3526-6067
e-mail：otoiawase@asz-group.jp

【アズ株式会社】

URL http://www.asz-group.jp/
コールセンター業務／営業企画・営業開発業務／新規事業・新規企画・広報・プロモーション企画開発業務／販促・営業・マーケティングプロジェクト受託管理・代行業務、戦略的アウトソーシング業務
代表取締役社長：松田元
設立：2006年2月 2006年11月 アズ株式会社に改組
資本金：10,000,000円
所在地：〒101-0046 東京都千代田区神田多町2-9-6 田中ビル別館3階
TEL (03) 3526-6096 FAX (03) 3526-6067

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com