ｉＰｈｏｎｅ・ｉＰａｄ電子書籍人気作品「５分で売れる！営業ノウハウ」が５００円→８５円の緊急値下げを開始！

頑張りどころの「５分」、力の入れどころの「５分」を知った営業マンだけが“変わる!”

本書では“売れる営業マン”が培ったノウハウを最短距離で学ぶことができるビジネス本です!
今からでも十分身につけられる！ハードワークなんかいらないトップ営業のすべてをこの書籍で学べます!!
http://bit.ly/AlHJWT

――――――――――□■目次■□――――――――――
第一章 営業は「5分」がキー
・商談には、「濃い時間」と「薄い時間」がある
・「濃い時間」は「5分」からなっている
・「濃い時間」を作れば、商談は勝手に回っていく
など。

第二章 訪問前の準備が成果に直結する
第三章 5分で行なう直前チェック項目
第四章 最初の5分、ここに気をつけろ
第五章 主導権は5分で引き寄せられる
第六章 営業は最後の5分で雲泥の差がつく
第七章 商談直後の5分はゴールデンタイム
全7章
http://bit.ly/AlHJWT

――――――――――□■著者紹介■□――――――――――
■西野浩輝［ニシノ ヒロキ］
マーキュリッチ株式会社 代表取締役 チーフトレーナー。
大坂大学大学院卒。大阪生まれ。大阪大学大学院卒。
卒業後は、株式会社リクルートに入社。
その後、世界最大の教育コンサルティング会社である、
アメリカン マネジメント アソシエーションにセールス・コンサルタントを経て、
2003年、教育研修企業のマーキュリッチ株式会社を設立し代表となる。
現在、長年の教育ビジネスにおける経験を活かし、セールス、プレゼンテーション、
ネゴシエーション(交渉力)、リーダーシップ、マネジメントなど、
「営業」を中心にコミュニケーションスキルの研修の講師やコンサルティングを行う。

◎本書は2007年12月7日
PHP研究所から刊行されたものを株式会社オープンアップスがアプリ用に編集し直したものであり、販売元は株式会社オープンアップスとなります。

Generated by ぷれりりプレスリリース
https://www.prerele.com