カリスマ起業家達が実践してきた成功の方程式とは？「成功の方程式

プレジデントビジョン」がiBooks電子書籍として配信開始！リリースキャンペーン特別特価150円！！

株式会社メディカム（本社：東京都渋谷区）は、iBooks電子書籍として「成功の方程式 プレジデントビジョン」を2013年5月7日(火)にiBooksよりリリース致しました。
音声付き電子書籍リリース記念キャンペーンとしまして、初回限定セールを行わせて頂きます！
書籍定価1,575円より90%OFF！特別特価150円でご提供致します！
今後も本製品同様に電子書籍をリリースし、書籍ラインナップ増加予定です。

■基本データ

タイトル：「成功の方程式 プレジデントビジョン」

カテゴリ：ブック

リリース：2013年5月7日(火)

価格：1,575円⇒特別価格150円！

購入方法：iTunes Store>iBooks>“起業,方程式,プレジデント,”で検索

・iBooksリンク

<http://goo.gl/zc0rl>

★電子書籍リリース記念キャンペーン★

2013年5月7日(火) 5月12日(日) まで！定価1,575円⇒150円の破格の90%OFFでご提供！

=====

カリスマ起業家達が実践してきた成功の方程式とは??

この厳しい時代をのりこえるヒントがここにある！

=====

さまざまな苦難に直面したとき、カリスマ企業家たちはどのように考え、行動したのか？
彼らがすべての働く人に贈る情熱あふれる感動のメッセージ！

◆こんな人におすすめ—————

- ・今の自分を変えたい人
- ・向上心が高い人
- ・夢に向かって突き進みたい人
- ・起業を目指している人
- ・モチベーションが下がっていると感じてる人

【目次】

【Chapter 1】 挫折 飛躍のためのばね

◎株式会社ネクシーズ代表取締役社長 近藤太香巳

明日の夢を叶えるのは今日の自分。今の連続が未来を作る

- ・ “やる気”ではなく“本気”で頑張らないといけない社員とはお互いの魂を殴り合うような話し合いをした
- ・ 23歳のクリスマス。自分がブレイクさせた会社から放り出された
- ・ なんでこんな辛いことがいっぺんに起きるんだ？ ショックで僕の心は挫けました
- ・ 上場して学んだことは「人は絶望を希望に変えられる」ということ孫正義という人は滅茶苦茶なことを言うけど格好いいな
- ・ 夢は一人では見るだけでも皆が力を合わせれば叶うもの
- ・ 会社で人が輝き続ける企業でありたい

◎株式会社テンポスバスターズ代表取締役社長 森下篤史

やってりゃ何とかなる。やりもしないでごちゃごちゃ言ってもしょうがない

- ・ もうダメかと思ったときマスコミに取り上げられた
- ・ あえて儲からない経営にしたから全国展開が可能になった
- ・ 社長も自由競争で交代制にした方がいい
- ・ 「何のためにやるんだ」と目的を絞れば無駄な動きは省ける
- ・ 『PV TODAY』――怨みは深淺を期せず

【Chapter 2】 仲間 刺激し、認め合う者たち

◎株式会社まぐクリック代表取締役社長 西山裕之

自分の存在意義がどこにあるかこだわってほしい

- ・ 次の世代に残る仕事をしたいと思う
- ・ 会社は軌道に乗っていたけれど口説かれて辞めてしまった
- ・ 成長期の苦しみを乗り越えるには、その先にあるものを共有するといいい
- ・ インターネットを広める中で自分が何を作れるのか追求していきたい

◎株式会社日広代表取締役社長 加藤順彦

0を1にするときこそ助走が必要。焦らず腐らず経験を積みば“その時”は必ず来る！

- ・ 3人で始めた学生企業が当たる！「ビジネスは面白い」と思った
 - ・ 社会人になって20日で会社が潰れてしまった
 - ・ ケータイからインターネット接続の話聞いたとき、モバイル広告市場の勃興を確信した
 - ・ 相手の期待を知り、それに誠実に応えていく努力が商売を続けられた秘訣
- 『PV TODAY』――尊い仕事

【Chapter 3】 女性 ネットで生かす感性

◎21 L A D Y株式会社代表取締役社長 広野道子

女性という消費者の立場から経営に関わるのが面白い

- ・ たくさんのベンチャー企業の経営者に出会いものすごく刺激を受けた
- ・ 経営に関する数字をすべてディスクローズし、皆に経営者意識を持たせたのがよかった
- ・ 一人ひとりの成長がないと会社は成長しない。だから働く人に成長する機会を与える
- ・ 女性の視点で挑戦し、成功する分野はまだまだある

◎夢の街創造委員会株式会社代表取締役社長 中村利江

経営者はやるべきことの優先順位をつけるのが大切な仕事

- ・ サイトをきちんと運営するには準備段階を踏まなければならない
 - ・ お客様の満足度を上げるためにクレームを大事にする
 - ・ 苦勞も多いけれど面白いしレベルアップにつながる
- 『PV TODAY』――知らないことは存在しないことである

【Chapter 4】 目標 設定の意外と難しいもの

◎株式会社フルキャスト代表取締役社長 平野岳史

目標をどこに置くかがすごく大事。最初から大きなものでなく身近なものを達成していくといい

- ・ 現状を捨てる勇気を持つとう！
- ・ 飛躍したいと強く思えば、いろいろなチャンスに出会える
- ・ これだけやってきたという自信が持てたときに本当の目標が決まる
- ・ 自分が主人公でいられる仕事場を多くの人に提供したい

◎株式会社サイバード代表取締役会長兼代表執行役員 堀主知ロバート

ベンチャーという針の穴を開けることさえ大変だけど、もし開いたら脇目もふらず集中することだ

- ・ 携帯電話に特化したからこそ強いポジションが築けた
 - ・ 誕生間もないベンチャーなら「とことんいかんかい！」で突っ走れ！
 - ・ 「喉元に包丁のある生き方」を心がけたい
- 『PV TODAY』――選び・選ばれる関係おわりに

■増永 寛之（ますなが ひろゆき）

1974年生まれ、奈良県出身。1999年3月に早稲田大学大学院を修了後、大和証券株式会社に入社、渋谷支店に配属される。2000年前後に盛り上がりを見せた渋谷「ビットバレー」に刺激を受け、2000年7月末に同社を退社、2000年8月8日（株）ライブポリッシュを設立。インターネット・モバイル広告代理店事業を中心に同社を急成長させている。また2

003年に大人気・経営者向けメールマガジン『プレジデントビジョン』（読者数13万人：2005年12月現在）を立ち上げ、週3回配信している。■株式会社ライブレビューションインターネット・モバイルの広告代理店事業をメインに経営者向けHTMLメールマガジン「プレジデントビジョン」の発行・運営を行なうインターネットサービス企業。全メンバーがお客様を成功と幸せへと導くプロフェッショナルサービスを心がけ、「宇宙一の企業」を目指す。2000年8月設立。（本データはこの書籍が刊行された当時に掲載されていたものです）

・ iBooksリンク

<http://goo.gl/zc0rl>

■その他のiPhoneアプリ・電子書籍一覧サイト

<http://bit.ly/zU1VoR>

■その他のAndroidアプリ・電子書籍一覧サイト

<http://bit.ly/wAe4k0>

—————当プレスに関するお問い合わせ先—————

●書籍アプリに関してのお問い合わせ

社名：株式会社メディカム

TEL：03-5468-9169

MAIL：info@medicome.co.jp

Generated by ふれりりプレスリリース

<https://www.prerele.com>