

ネクストエデュケーションシンク社、コンサルティングセールススキルを客観的に把握し、営業研修にも活用できる『コンサルティング・セールス・チェッカー』無料セミナーを2013年3月28日（木）開催。いま営業職に求められているコンサルティング営業力を身に付けるためのアセスメントをご紹介します。

スキル診断・eラーニング・研修専門の教育サービスベンチャーの株式会社ネクストエデュケーションシンク（本社：文京区本郷、代表取締役：斉藤実、資本金2000万円）は、コンサルティングセールススキルを客観的に把握し、営業研修にも活用可能『コンサルティング・セールス・チェッカー』の企業向け活用の無料セミナーを、2013年3月28日（木）に開催します。

顧客の信頼を勝ちとれない営業、自社の製品を押し付けていることに気づかない営業等々・・・もはやこれらの営業スタイルでは通用しない時代です。

今求められているのは、個別の顧客ごとのニーズを掘り起こし、高度で複雑な問題を組織で解決し、信頼関係を築いてゆく「コンサルティング営業」です。

『C・S・C(コンサルティング・セールス・チェッカー)』は、コンサルティング営業のスキルを物差しに、現在の営業部門全体ならびに個人の課題は何かを測る診断ツールです。3つの分野(知識・スキル、行動、スタンス)から10種の知識、営業スキル、コンピテンシー、スタンスなどのカテゴリの視点で、受講者のコンサルティングセールス能力を総合的に測ります。

●知識・スキル:知識、対人技術、商談技術、情報活用技術

●行動:タイムマネジメント、セルフマネジメント、リレーションシップマネジメント

●スタンス:営業観、顧客観、業績観

▼詳細は以下をご参照ください。

⇒ <http://www.nextet.net/seminar/20130328.html>

■『コンサルティング・セールス・チェッカー』の利用用途の例

- ・ 自社全体の営業手法改善
- ・ 営業部門のスキルアップ教育
- ・ 企業内人材育成（営業研修）の判断指標として
- ・ 集合研修の事前テスト・事後テスト、教育効果測定として
- ・ 営業部門の採用試験
- ・ 営業分野の就職・転職事業者利用
- ・ 営業分野の人材派遣業

■セミナープログラム

- 会社紹介
- 人財の能力についての考え方
- 『コンサルティング・セールス・チェッカー』についてのご説明
- 活用事例のご紹介
- 質疑応答

■日時：2013年3月28日（木） 13時～15時

■会場：株式会社ネクストエデュケーションシンク 研修ルーム

〒 113-0033 [東京都文京区本郷 2-35-17](#) コート本郷 309

【診断概要】

診断名：『コンサルティング・セールス・チェッカー』

診断概要：診断は、個人のセールス力をあげるための「課題発見」のための診断です。60問の質問が用意されていますが、「正解」を回答するのではなく、日頃の自分の営業活動を振り返り、「自分ならどう考えるか」「自分ならどういう行動をとっているか」を判断基準に、当てはまるものを選択、その結果、自分の強み、弱みが発見でき、コンサルティング・セールスとしてのさらなるステップアップのための課題を見つけることができます。

診断分野：知識、対人技術、商談技術、情報活用技術、タイムマネジメント、セルフマネジメント、リレーションシップマネジメント、営業観、顧客観、業績観。営業基本スキル、ビジネスセンス、コンサルティングセールススキルの把握に最適。

診断時間：40分 SaaS(ASP)形式にて提供

●『コンサルティング・セールス・チェッカー』のパンフレットは、以下の「ネクストエデュケーションシンク 製品情報一覧」からダウンロードください（PDF）

→ <http://www.nextet.net/net/ad/>

●価格

診断の標準価格 ¥3,990円（税込） / 1ライセンス

▼より詳しいご説明の依頼、お問い合わせは

ネクストエデュケーションシンク ソリューション営業部まで

→ mail : info@nextet.net Tel : 03-5842-5148

《参考資料》

■株式会社ネクストエデュケーションシンクについて <http://www.nextet.net/>

累計実施数400万のアセスメント、客観型スキル診断と企業人材育成、研修専門の人材育成サービス会社として、広くIT系からビジネス系まで、国内最大級の3000種類の研修・eラーニングコースを取り扱い、大手、中堅の顧客企業の目的に合わせた専用企業研修アウトソーシング・ポータルサイト「ネクストパックe」のコンサル、構築・運営サービスを行っています。

【主要商品】客観型スキル診断「NETスキルチェック（R）」シリーズ / 「ITSSレベルチェッカー（TM）」 / 「営業力診断（コンサルティングセールスチェッカー）Ver.2」 / 「NET-SCMS」（スキルチェックマネジメント・組織力分析ツール） / わずか7分で人材の本質を見極めるインターネット型適性適職診断「ASK Ver3.1 N」 / 「Office Do（TM）」 / 情報処理技術者試験対策Webトレーニング「NETパーフェクトトレーナー」 / 企業ごとにカスタマイズ可能なSaaS（ASP）型スキル診断開発、eラーニングの受託開発など

ほか、集合研修・eラーニング・教育情報

満載の企業研修ポータルサイト「エデュケ」（月刊60万PV）、経営者、人事部、研修教育担当者向けの会員制の人材開発・教育戦略メールマガジン「NET通信」（週刊/2500社、登録会員6000人）を配信。スキル診断・育成システムを活用した新規事業開発のコンサルテーションから人事・教育システムの構築連繫、教育ポータル事業の構築運営、研修実施マネジメントの一括フルアウトソーシングまでトータルでお手伝いすることができる国内有数の人材育成サービス専門会社として実績を持ちます。

■名称：株式会社ネクストエデュケーションシンク

代表取締役： 齊藤 実 (さいとう みのる)

設立： [1999年10月](#)

本社： [東京都文京区本郷4-8-13](#) 5TSKビル401 Tel： 03-5842-5148 Fax： 03-5842-5147

■参加団体：

スキル標準ユーザー協会(SSUG)／日本情報システム・ユーザー協会(JUAS)／コンピュータソフトウェア協会 (CSAJ) ／日本テスト学会／東京商工会議所／など。

■資本金： 2,000万円

■関連 URL： (ホームページ) <http://www.nexttet.net/>

・エデュケ (社会人向け学習教材／企業向け教育・研修ポータルサイト)

<http://www.net-eduket.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ

[東京都文京区本郷 4-8-13](#) 5TSK ビル 401

株式会社ネクストエデュケーションシンク

マーケティングビジネス部 山端、齊藤 (加那)

TEL： 03-5842-5148 FAX： 03-5842-5147

e-mail: info@nexttet.net

Generated by ふれりりプレスリリース

<https://www.prerele.com>